

# BEFEKTETŐI PREZENTÁCIÓ

## A 2020. I. FÉLÉVES EREDMÉNYEKRŐL

4iG Nyrt.

2020. augusztus 28.



4iG

# 2020 I. FÉLÉV FŐBB MÉRFÖLDKÖVEI

- A 2018. júliusi tulajdonosváltás óta a 4iG a magyar informatikai piac második számú integrátorává vált a 2018-as hatodik helyhez képest.
- 2020. I. félév volt a 4iG történetében a legerősebb első féléves időszak, amely alatt nagy mértékben növeltük mind a vállalat bevételeit, mind az EBITDA szintjét:
  - 20,2 milliárd forint árbevétel (38,9% növekedés 2019. I. félévéhez képest)
  - 1,4 milliárd forint EBITDA (34,8% növekedés 2019. I. félévéhez képest).
- A kiemelkedő 38,9%-os árbevétel növekedés kizárólag organikus eredetű. A növekedést elsősorban a Fejlesztés és az Üzemeltetés generálta, bizonyítva a korábbi befektetéseink megtérülését
  - A folyamatos megbízásokból származó bevétel aránya a 2019 első féléves 10%-ról 2020 első félévében 16%-ra emelkedett, illetve a Fejlesztésből, Üzemeltetés, Tanácsadásból és Támogatásból származó bevételek aránya a 2019 első féléves 16%-ról 36%-ra emelkedett 2020 első félévében.
- Az alkalmazotti létszám tovább növekedett és 2020 júniusában elérte a 644 főt.

# MÉRLEGFORDULÓNAP UTÁNI JELENTŐSEBB ESEMÉNYEK

- 2020. július 2-án, Jászai Gellért elnök-vezérigazgató a tulajdonában lévő vagyongazdálkodó társaságon keresztül megvásárolta a Opus Global Nyrt. és a KONZUM PE Magántőkealap tulajdonában lévő teljes 4iG részvényt. A tranzakció eredményeképpen Jászai Gellért tulajdonhányada 61,8%-ra emelkedett, mely a tulajdonos vállalat iránti hosszú távú stratégiai elkötelezettségét tükrözi.
- 2020. július 9-én a 4iG felvásárolta a TR Consult kiberbiztonsági tanácsadó céget, mely szinergikusan hozzájárul a 4iG IT biztonsági területének kapacitás és kompetencia bővítéséhez.
- 2020. augusztus 17-én a 4iG bejelentette a CarpathiaSat Magyar Űrtávközlési Zrt. megalapítását, amely a 4iG (51%), az Antenna Hungária (44%) és a New Space Industries (5%) vegyesvállalataként jön létre, célja, hogy geostacionárius pályára állítsa és hosszú távon üzemeltesse Magyarország első kereskedelmi, valamint kormányzati és tudományos kutatási feladatokra is alkalmas műholdját. Ez a lépés nagy mértékben hozzájárul a 4iG stratégiai céljai eléréséhez, hogy Magyarország első számú, illetve Kelet-Közép-Európa meghatározó IT szolgáltatójává váljon. Az informatika és az infokommunikáció mellett a 4iG célja, hogy olyan technológiai iparágakban is jelentős szaktudásra és képességekre tegyen szert, mint a távközlés, vagy az űripar.

# ÁTFOGÓ ÜZLETI ÁTALAKULÁS

## ÚJ TULAJDONOSI SZERKEZET

- A Társaság Igazgatóságának elnöke 2018. júliusában Jászai Gellért lett, majd 2019. márciusa óta a vezérigazgatói pozíciót is betölti a 4iG-nél. 2019. júliusától legnagyobb tulajdonosként 40,2%-os befolyással rendelkezett a Cégcsoport felett.
- 2020 júliusában Jászai Gellért 61,8%-ra növelte tulajdonrészét a vállalatban

## VÍZIÓ ÉS STRATÉGIA

- Stratégiai célunk, hogy a 4iG a magyar informatikai piac első számú integrátor cégévé, illetve a közép-kelet-európai régióban jelentős befolyással bíró vállalattá váljon.

## MENEDZSMENT

- A 4iG eredeti menedzsmentje további elismert szakemberekkel egészült ki azért, hogy tudásukkal segítsék az új növekedési stratégia megvalósítását.

## ÉRTÉKESÍTÉSI STRATÉGIA

- Megoldás-orientált a valós ügyféligények megértése révén; vevőfókuszú azáltal, hogy a nagyvállalati ügyfeleket dedikált személyes értékesítők szolgálják ki; értékesítési adatokon nyugvó piaci szegmentáció és proaktív „sales”, mely támogatja az ügyféligényeket.

## MEGVALÓSÍTÁSI KÉPESSÉG

- Fejlett folyamat-irányítási rendszer bevezetése a megnövekedett számú projekt- és vevőállomány professzionális kezelésére.

## MŰKÖDÉSI HATÉKONYSÁG

- Működési hatékonyság növelése a szervezeti felépítés racionalizálása, a párhuzamos tevékenységek megszüntetése, a szerződések felülvizsgálata és a projektkontroll erősítése révén.

## SZERVEZET

- Az új piacvezető technológiai megoldásokra és a mátrix szervezetre tekintettel további szakemberek felvételére került sor.
- A 2018 decemberi 376 fős munkavállalói létszám 2020 júniusára elérte a 644 főt.

## TERJESZKEDÉSI STRATÉGIA

- Organikus növekedés, mely vállalatok felvásárlásával és stratégiai szövetségek kialakításával / közös vállalatok alapításával egészül ki.
- A vállalat – a COVID-19 okozta helyzet ellenére 38,9%-os organikus növekedést ért el 2020 első félévében.

# RÖVIDTÁVÚ KILÁTÁSOK

- Célunk, hogy a következő két évben a **magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává** váljunk.
- **A kimagaslóan eredményes 2020-as év** első féléves árbevétele 20,2 milliárd forint, továbbá a vállalatcsoport jelenleg 20,8 milliárd forintot meghaladó szerződésállománnyal rendelkezik
- A **dinamikus növekedés** tovább folytatódik:
  - a növekedés üteme 2020-ban várhatóan 20% feletti lesz;
  - a 2020-as évet követően 10% feletti éves növekedésre számítunk;
- **8-10%-os EBITDA rátával** kalkulálunk középtávon (2-3 év).
- 2019-es év eredményei alapján az igazgatóság részvényenként 22 forint osztalék kifizetéséről döntött, mely mértéke 4,3%. Az osztalék 2020 szeptemberétől kerül kifizetésre.

# COVID 19 HATÁSAI

## Működési

- A 4iG időben és hatékonyan reagált a pandémiás helyzetre, mely lehetővé tette a normál működés gyors helyreállítását.
- A vállalat teljesítőképességére a COVID-19 nem gyakorolt jelentős hatást köszönhetően a pandémiás kihívásokra testreszabott üzletfolytonossági folyamatoknak, illetve a nagy rugalmasságot biztosító kiváló partnerségi kapcsolatainak.
- Az első hullám tapasztalatait felhasználva a vállalat még felkészültebb a lehetséges következő hullámokra.
- A munkatársak jelentős része távmunkában látta el a feladatát, amely a gyakorlatban kiválóan teljesített, így azt a 4iG továbbra is fenntartani kívánja.

## Pénzügyi

- A COVID19 helyzetnek a 2020. I. félévi bevételi teljesítményére nem volt érzékelhető hatása.
- A gazdasági leállás által érintett ügyfeleinktől várt bevételek kis mértékben változtak köszönhetően a COVID-19 által megnövekedett digitalizációs és kiberbiztonsági igényeknek.
- Az Agilis módszertan alkalmazása, illetve az erőforrásgazdálkodás digitalizációja lehetővé tette a működési költségek megfelelő szinten tartását.
- A 4iG továbbra is tartja a korábban megfogalmazott pénzügyi céljait.

# A VÁLLALAT BEMUTATÁSA

4iG

# A TÁRSASÁG FŐBB ISMÉRVEI

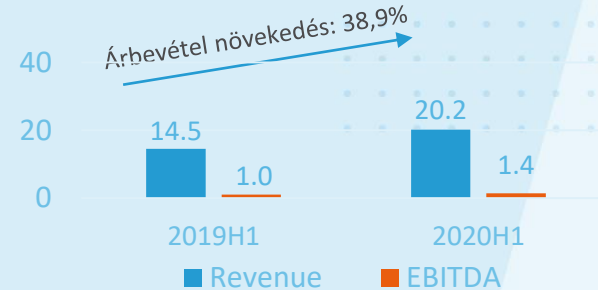
## Kiemelt üzleti jellemzők

- A 4iG kellően rugalmas ahhoz, hogy kielégítsük ügyfeink kiszolgálásra és erőforrásokra vonatkozó igényeit.
- A 4iG legnagyobb értéke a mára mintegy 400-500 fő műszaki munkatársa (tanácsadók, valamint magasan szakképzett mérnökök és technikusok).
- A legmodernebb technológiai-műszaki megoldások alkalmazásával a 4iG folyamatosan a szolgáltatásainak fejlesztésére törekszik.

## Főbb ügyfeleink



## Pénzügyi eredmények(mrd HUF)



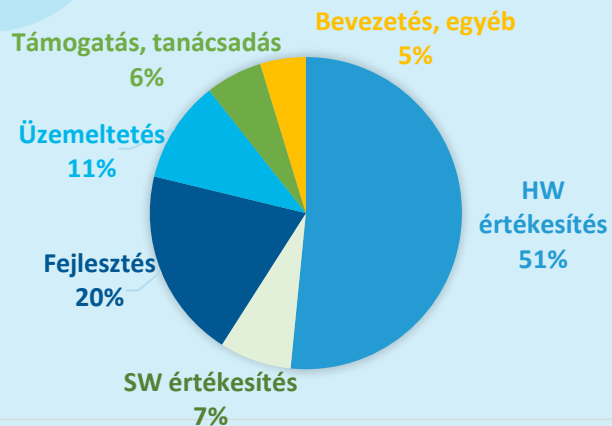
## Hosszútávú partnereink



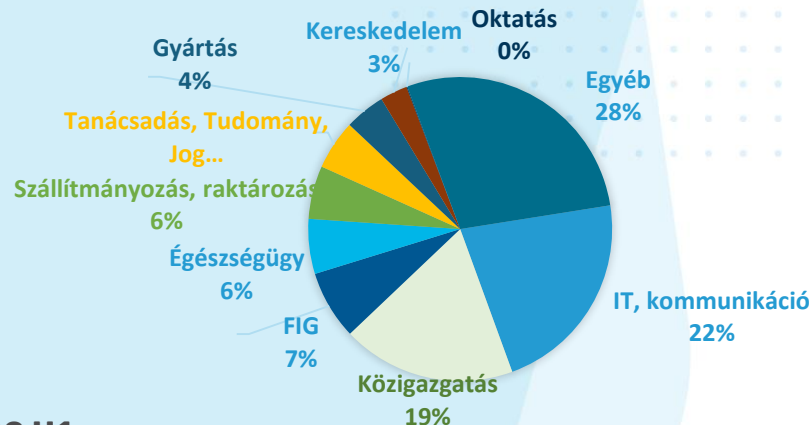


# DIVERZIFIKÁLT ÜZLETI MODELL

## BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUS SZERINT



## BEVÉTEL SZEGMENSENKÉNT

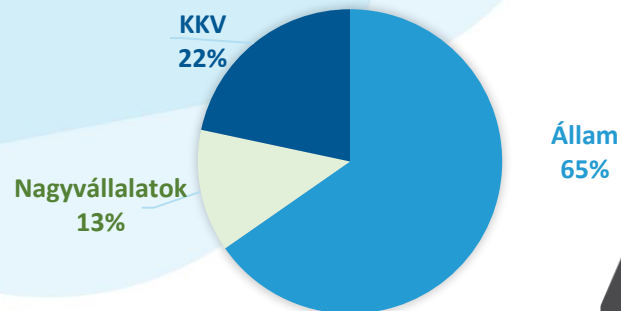


## 2020 H1 árbevétel megoszlása

## BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS JELLEGE SZERINT



## BEVÉTEL ÜGYFÉL TÍPUSONKÉNT



# STRATÉGIAI ÁTTEKINTÉS

## Vízió és stratégia

- Célunk, hogy a magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává váljunk és meghatározó szereplői legyünk a közép- és kelet európai régióknak

## A növekedés célterületei

- Technológiai: Mesterséges Intelligencia, Blockchain, Kiberbiztonság, Digitalizáció, Fintech, Ipar 4.0
- Piaci célszegmens: Szállítás, Bank, Egészségügy, Agrárium, Energetika
- Termékstratégia: Saját fejlesztésű megoldások létrehozása

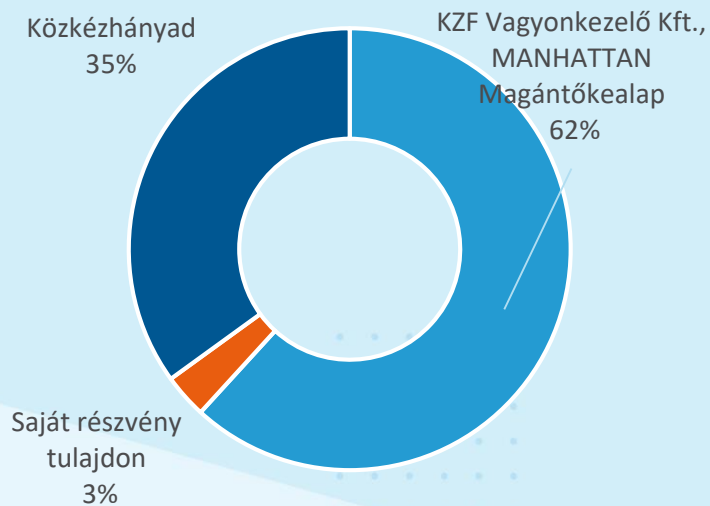
# AKVIZÍCIÓS TERVEK

## Dinamikus növekedés akvizíciók révén

- **Magyarországon**
  - Piaci pozíció erősítése, piacvezető szerep elérése
  - Befektetés új technológiákba
  - Új szektorokba való belépés, képességfejlesztés
- **Közép-Kelet Európában**
  - Lehetséges akvizíciós célpontokat keresése a régióban
- **Akvizíciók finanszírozása**
  - Külső források (kötvények, hitelek) és saját pénzeszközök bevonásával
- **Stratégiai partnerségek – Közös vállalat**
  - Hosszútávú együttműködés európai / tengerentúli társaságokkal egymás kiegészítő képességeire alapozva

# BEFEKTETŐI INFORMÁCIÓK

## TULAJDONOSOK<sup>(1)</sup>



## RÉSZVÉNY ÁRFOLYAM ALAKULÁSA



(1) Tulajdonosi szerkezet 2020. augusztus. 24.-i állapot szerint  
Forrás: BÉT

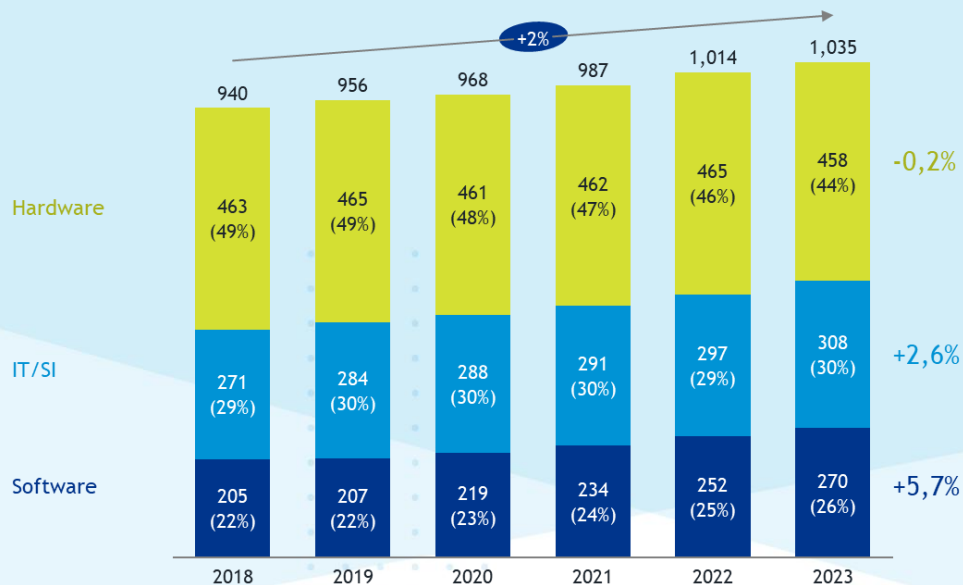
A 4iG tagja az Bécsi Tőzsde regionális CECE indexének



# MAGYARORSZÁGI IT PIAC

A MAGYARORSZÁGI IT PIAC VÁRHATÓAN ÁTLAGOSAN 2%-KAL NŐ ÉVENTE,  
ELSŐSORBAN AZ ÁLLAMI MEGRENDELÉSEKNEK KÖSZÖNHETŐEN

Végfelhasználók IT költsége szegmensenként (milliárd Ft)



## Piac főbb mozgatórugói

### Digitális átalakulás igénye

- Az IoT (Internet of Things) a gyártásban, a kiskereskedelemben, a közművekben, a mezőgazdaságban és a logisztikában, míg a mesterséges intelligenciát (AI) az ügyfélszolgálatban használják.

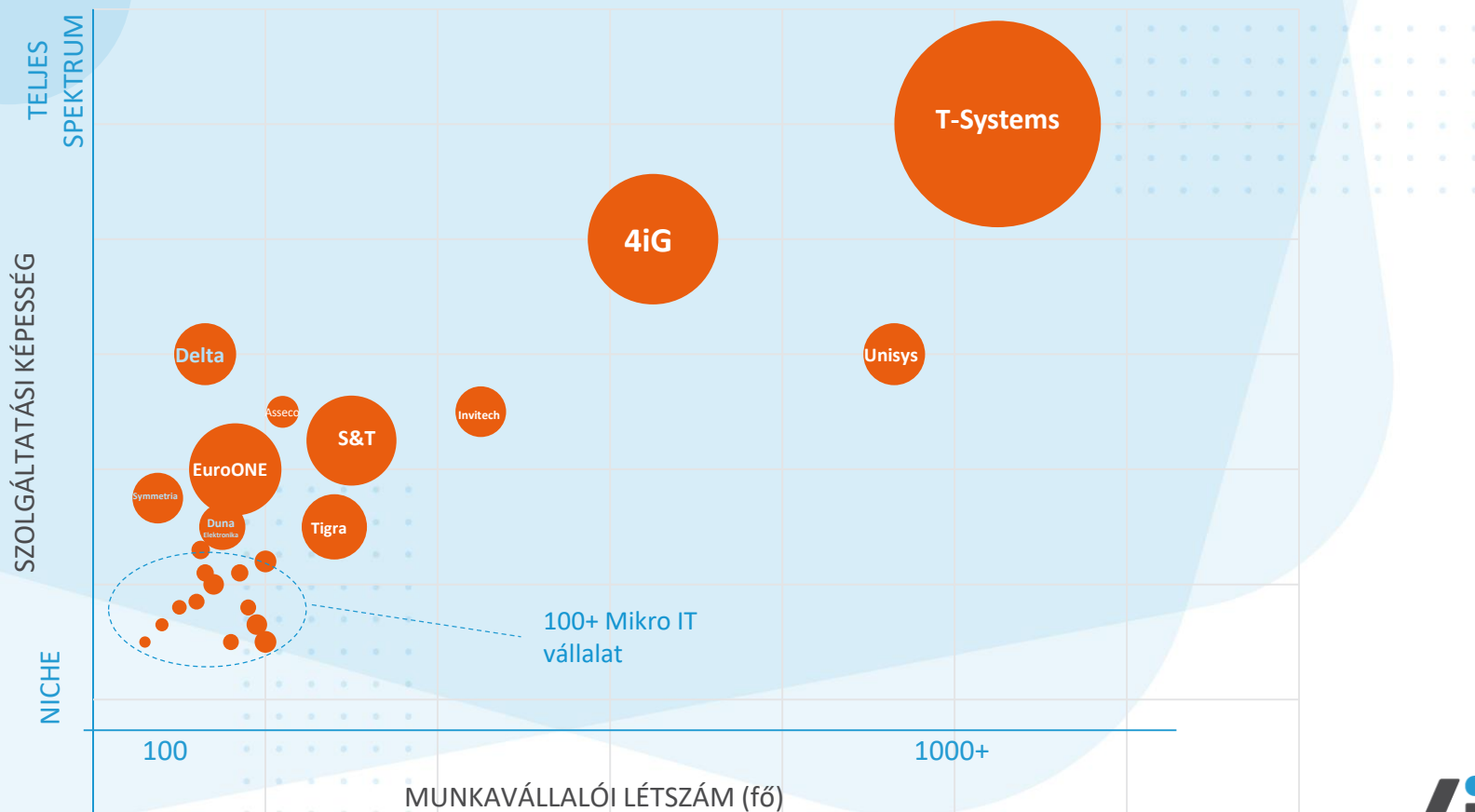
### GDPR szabályozással kapcsolatos megrendelések

- A jogszabályváltozás (főként az EU GDPR-ral kapcsolatos rendelete) kulcsfontosságú tényező volt a magyar információs szolgáltatási piacon 2018-ban.

### Az állami szektor főbb kiadásai

- Az állami szektor több, mint 50 milliárd forintot költött informatikai szolgáltatásokra, ami a teljes információs szolgáltatási piac 21,3%-a, beleértve az uniós források nagy részének felhasználását 2021-ig.

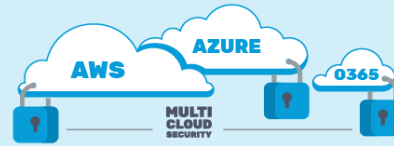
# MAGYAROSZÁGI IT PIACI HELYZETKÉP



Megjegyzés: A buborék mérete a 2019-es becsült árbevétel nagyságára utal  
Forrás: 4iG, publikus források



# A 4IG KOMPETENCIA TÉRKÉPE



## ÜGYFÉL IRODAKÖRNYEZETE

## IPARÁG SPECIFIKUS ÜGYFELEK



### 1. 7x24 órás üzemeltetési és kibérbiztonsági menedzselte szolgáltatóközpont

- Távoli és helyszíni infrastruktúra és munkaállomás támogatás
- Üzleti alkalmazás támogatás
- Menedzselte kibérbiztonság
- Rendszerfelügyelet

### 2. Egyedi szoftver- és megoldásfejlesztés (desktop, WEB, mobile)

- 3. Integrációs szolgáltatások (adatközponti, server infrastruktúra és alkalmazás kiszolgálói megoldások bevezetése)

### 4. Tanácsadás, audit és minőségbiztosítási szolgáltatások

### Magas rendelkezésre állású rendszerek bevezetése

1. Adatközponti megoldások (szerver, adattárolók, mentés, hálózat, virtualizáció, felügyelet)

### 2. Üzletkritikus rendszermegoldások

- (keretrendszer platformok, adatbázis kiszolgálók, üzleti alkalmazás háttérrendszerek)

### Cégirányítás:

Döntéshozatali rendszer

### Beszerezés:

Pályázattal és beszerzési rendszer

### Pénzügy:

Jelentéskötelezettség költségvetés menedzsment

### Jog:

GDPR szabályozás és adatvagyon kezelés

### Humán erőforrás:

Toborzó, vizsga-és oktatórendszer

### VÁLLALAT HATÉKONYSÁGNÖVELŐ MEGOLDÁSOK

ERP

Digitalizáció

Üzleti intelligencia/adattárház

Folyamat automatizálás

Dokumentum kezelés

Mesterséges intelligencia

Gépi tanulás

### 1. Pályázatkezelő és forrásmenedzsment rendszer

### 2. Egyedi fejlesztésű közigazgatási megoldások

### IPAR 4.0 / IOT / MESTERSÉGES INTELLIGENCIA / GÉPI TANULÁS / BLOKKLÁNC

#### Gyártás:

Termelés irányítás, termékkövetés és ellátási lánc, menedzsment megoldások

#### Egészségügy és gyógyszeripar:

FDA/GXP validáció, FDI megfelelés

#### Egészségügy:

Digitális diagnosztikai megoldás

#### Bank:

Fintech és bankbiztonsági megoldások

#### Energetika, közmű:

Terepi eszköz és szoftver rendszerek

#### 3D:

Épület digitalizálás, nyilvántartási rendszer

#### Agrárrium:

IoT megoldások, élelmiszerlánc követési rendszer

# 4IG

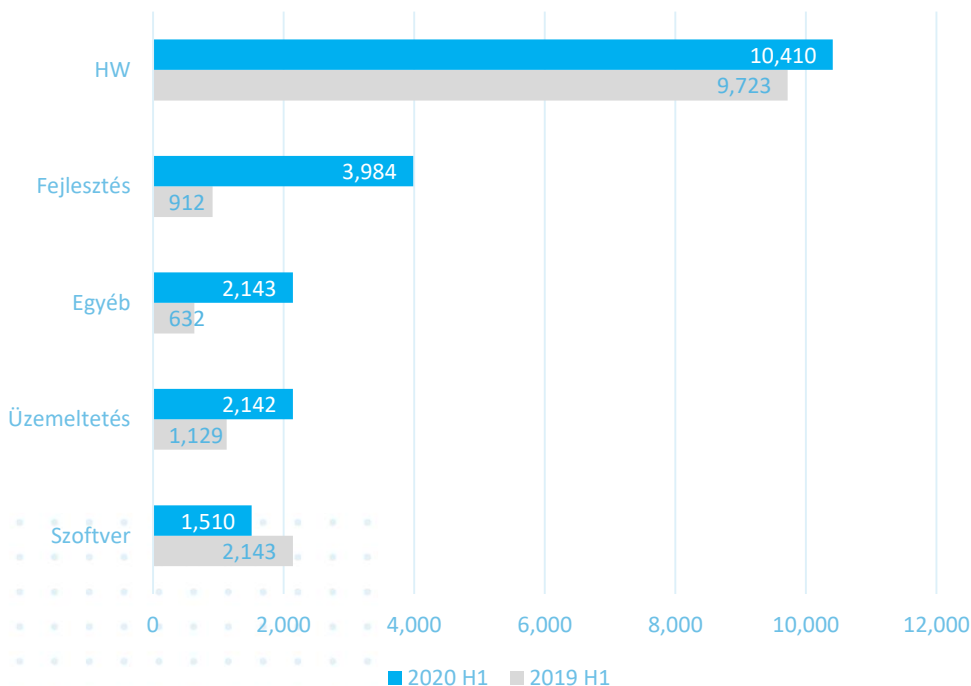
# PÉNZÜGYI ÖSSZEFOGLALÓ

4iG



# ÁRBEVÉTEL ÖSSZETÉTEL VÁLTOZÁS

2019H1 / 2020H1 (millió Ft)

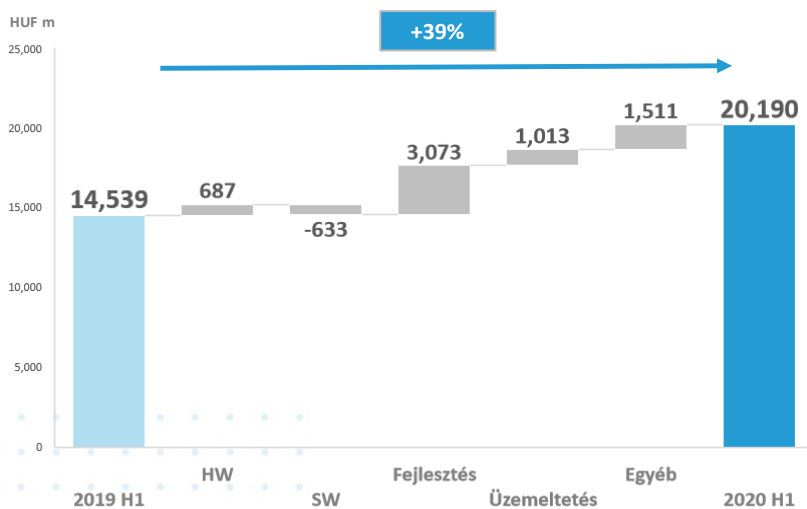


- **HW értékesítés:** A forgalom a bázishoz képest magasabb a félévben, azonban a II. negyedévben a növekedés lelassult, már észlelhető a pandémia hatása, a cégek az otthoni munkavégzés megteremtése után a további infrastruktúra fejlesztéseket sok esetben elhalasztották.
- **SW értékesítés:** Bizonyos esetekben a gyártó az eszközhoz társított termék részeként (OEM) értékesítette a szoftvereket ezért a gyártói HW terméksorokon jelentek meg ezek a SW eladások.
- **Fejlesztés:** A COVID 19 hatására kialakult home office munkavégzés nem okozott problémát a fejlesztések ütemtervek szerinti megvalósításában, a munkák elvégzéséhez jellemzően nem szükséges a személyes jelenlét, csak a megfelelő infrastruktúra, valamint Partnereink rugalmassága a megváltozott körülményekhez.
- **Üzemeltetés:** Több sikeres, hosszú előkészítésű üzemeltetési szerződést sikerült kötnünk az előző évben, melynek hatása 2020 évben is jelentkezik. Az üzemeltetési, támogatási szolgáltatásokat Partnereink legtöbb esetben a pandémiás helyzet ellenére sem csökkentették.
- **Egyéb:** Ügyfél-támogatási szerződéseink, infrastruktúra fejlesztési projektjeink, valamint tanácsadási szolgáltatásaink gyarapodása hozta a sikert, ami a 2019. évi kiemelt értékesítési és szervezetfejlesztési tevékenység eredménye.

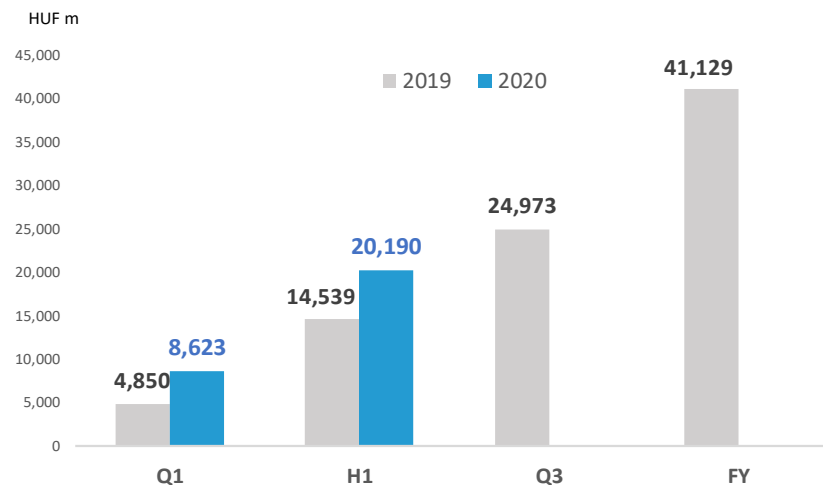
(1) Egyéb árbevétel tartalmaz Támogatást, Tanácsadást, Megvalósítást és Egyéb szolgáltatást

# 2020 I. FÉLÉVES ÁRBEVÉTEL

## ÁRBEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUSONKÉNT



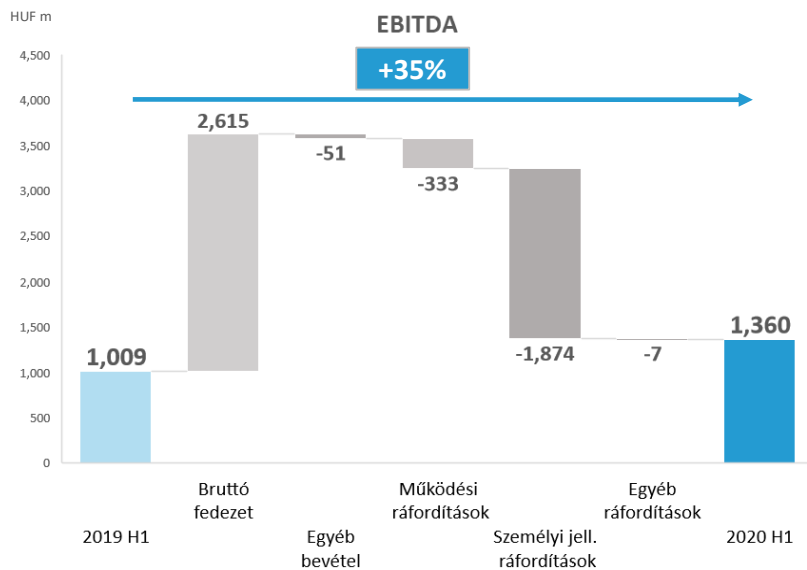
## ÁRBEVÉTEL NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



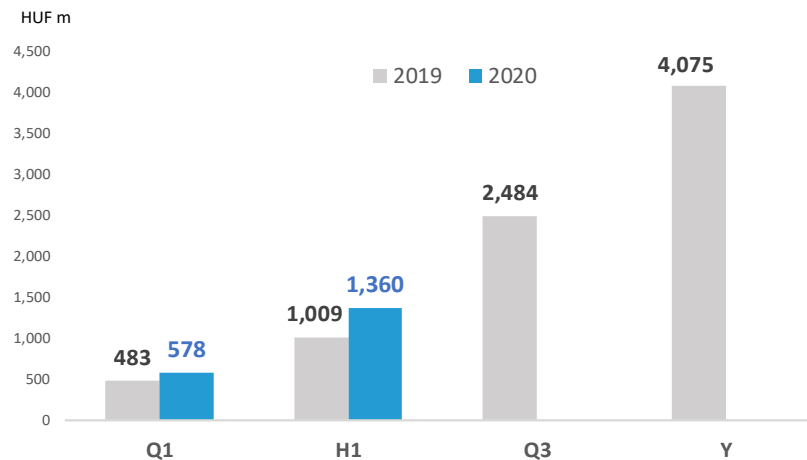
(1) Egyéb árbevétel: Támogatás, Tanácsadás, Megvalósítás és Egyéb szolgáltatás

# 2020 I. FÉLÉVES EBITDA

## EBITDA VÁLTOZÁS



## EBITDA NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



# 2020 I. FÉLÉVES EREDMÉNYKIMUTATÁS

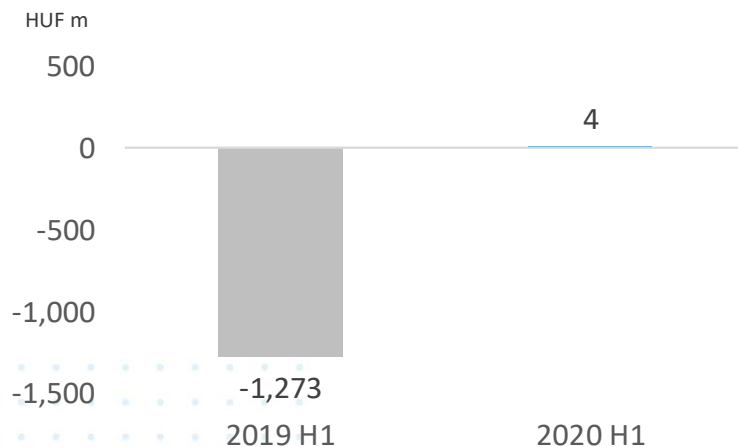
4iG Nyrt (millió Ft)	2019 H1	%	2020 H1	%	2020 H1 vs 2019 H1
Értékesítés nettó árbevétele	14,539	99%	20,190	100%	139%
Egyéb bevételek	148	1%	98	0%	66%
<b>Bevételek összesen</b>	<b>14,687</b>	<b>100%</b>	<b>20,288</b>	<b>100%</b>	<b>138%</b>
Eladott áruk és szolgáltatások	10,985	80%	14,021	74%	128%
Működési ráfordítások	672	5%	1,005	5%	150%
Személyi jellegű ráfordítások	2,000	15%	3,874	20%	194%
Egyéb ráfordítások	21	0%	27	0%	133%
<b>Működési költség</b>	<b>13,678</b>	<b>100%</b>	<b>18,927</b>	<b>100%</b>	<b>138%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>1,009</b>		<b>1,360</b>		<b>135%</b>
Értékcsökkenés és értékvesztés	294		370		126%
Pénzügyi műveletek eredménye	-13		-1		8%
<b>Adózás előtti eredmény</b>	<b>702</b>		<b>989</b>		<b>141%</b>
Jövedelemadók	123		214		174%
<b>Adózott eredmény</b>	<b>579</b>		<b>775</b>		<b>134%</b>

- A társaság stratégiájában továbbra is hangsúlyos elemként megjelenő fejlesztési és üzemeltetési szolgáltatásokból származó árbevétel Q1-es időszakban tapasztalható növekedése Q2-ben tovább folytatódott, stabil pénzügyi alapot biztosítva a működéshez.
- A fejlesztési szegmenshez sorolt projektjeink jellemzően a tervezett ütemben haladnak, hozzájárulva a társaság kiegyensúlyozott működéséhez.
- A létszámnövekedés dinamikája a Q1-hez képest lassult, ugyanakkor az árbevételi növekedési üteme jelentősen nőtt, javítva ezzel a létszámárányos fedezetet.
- A gyors bővüléssel párhuzamosan a szervezeti reorganizáció, valamint a külső és belső erőforrások megfelelő egyensúlyának megteremtése is elindult, ami éves szinten mérhető.

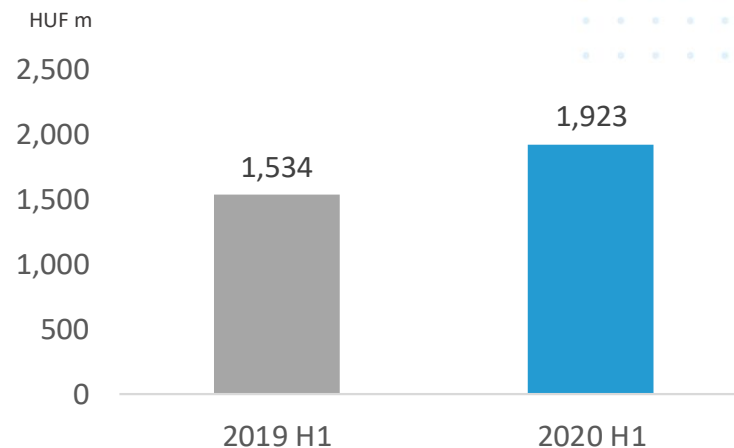


# 2020 I. FÉLÉVES MÉRLEG MUTATÓK

## NETTÓ ADÓSSÁG (1)



## MŰKÖDŐ TŐKE (2)



(1) Nettó adósság: céltartalékokkal és hosszú távú lízingsel, bérlettel (IFRS16), nem tartalmazza a garanciákat és értékpapírokat

(2) Működő tőke=Forgóeszközök - Rövid lejáratú kötelezettségek

# NYILATKOZAT

„JELEN TÁJÉKOZTATÓT A 4IG NYRT. KÉSZÍTETTE (SZÉKHELYE: 1037 BUDAPEST, MONTEVIDEO UTCA 8.). JELEN TÁJÉKOZTATÓ KIZÁRÓLAG TÉNYSZERŰ INFORMÁCIÓKAT ÉS ÉSSZERŰ KALKULÁCIÓKON ALAPULÓ ÉSSZERŰ KÖVETKEZTETÉSEKET TARTALMAZ, AMELYEKET AZ ARRA JOGOSULTAK A VONATKOZÓ JOGSZABÁLYI KÖTELEZETTSÉGEKNEK MEGFELELŐEN HOZTAK NYILVÁNOSSÁGRA. JELEN TÁJÉKOZTATÓ A TPT. (A TŐKEPIACRÓL SZÓLÓ 2001. ÉVI CXX. TÖRVÉNY) 5.§ (1) BEKEZDÉS 9. PONTJA ÉRTELMÉBEN NEM MINŐSÜL „BEFEKTETÉSI AJÁNLÁSNAK” ÉS A BSZT. (A BEFEKTETÉSI VÁLLALKOZÁSOKRÓL ÉS AZ ÁRUTŐZSDEI SZOLGÁLTATÓKRÓL, VALAMINT AZ ÁLTALUK VÉGEZHETŐ TEVÉKENYSÉGEK SZABÁLYAIRÓL SZÓLÓ 2007. ÉVI CXXXVIII. TÖRVÉNY) 4.§ (2) BEKEZDÉS 8. PONTJA ALAPJÁN NEM TARTALMAZ BEFEKTETÉSI ELEMZÉSRE, PÉNZÜGYI ESZKÖZRE, TŐZSDEI TERMÉKRE VAGY ANNAK KIBOCSÁTÓJÁRA VONATKOZÓ OLYAN ELEMZÉST, JAVASLATOT VAGY MÁS INFORMÁCIÓT, AMELYNEK NYILVÁNOSSÁGRA HOZATALA ÖNMAGÁBAN, VAGY BÁRMELY MÁS MÓDON BEFOLYÁSOLHATJA A BEFEKTETŐT, HOGY SAJÁT VAGY MÁS PÉNZÉT, EGYÉB VAGYONTÁRGYÁT RÉSZBEN VAGY EGÉSZBEN A TŐKEPIAC HATÁSAITÓL TEGYE FÜGGŐVÉ. A 4IG NYRT., VALAMINT KÉPVISELŐI NEM VÁLLALNAK FELELŐSSÉGET A JELEN TÁJÉKOZTATÓ ADATAIBÓL LEVONT KÖVETKEZTETÉSEKEN ALAPULÓ BEFEKTETÉSI DÖNTÉSEKÉRT, AZOK HÁTRÁNYOS JOGI KÖVETKEZMÉNYEIÉRT, ILLETVE PÉNZÜGYI VESZTESÉGEKÉRT.”

# 4iG

H-1037 Budapest, Montevideo u. 8.

Tel: +36 1 270 7600

Fax: +36 1 270 7679

[www.4ig.hu](http://www.4ig.hu)