

BEFEKTETŐI PREZENTÁCIÓ

A 2020. 9 HAVI EREDMÉNYEKRŐL

4iG Nyrt.

2020. november 27.



4iG

2020 1-9 HAVI IDŐSZAK FŐBB MÉRFÖLDKÖVEI

- A 2018. júliusi tulajdonosváltás óta a 4iG a magyar informatikai piac második számú integrátorává vált a 2018-as hatodik helyhez képest.
- 2020. 9 havi időszak volt a 4iG történetében a legerősebb háromnegyedéves időszak, amely alatt nagy mértékben növeltük mind a vállalat bevételeit, mind az EBITDA szintjét:
 - 33,5 milliárd forint árbevétel (34% növekedés 2019. azonos időszakhoz képest)
 - 2,8 milliárd forint EBITDA (13% növekedés 2019. azonos időszakhoz képest).
- A kiemelkedő 34%-os árbevétel növekedés kizárólag organikus eredetű. A növekedést elsősorban a Fejlesztés és az Üzemeltetés generálta, bizonyítva a korábbi befektetéseink megtérülését.
- Az alkalmazotti létszám tovább növekedett és 2020. novemberére elérte a 735 főt.

MÉRLEGFORDULÓNAP UTÁNI JELENTŐSEBB ESEMÉNYEK

- A 2020 november 25. napján tartott Rendkívüli Közgyűlés szervezeti változásokat érintő határozatai:
 - Simon Zoltán és Zibriczki Béla igazgatósági tagok az igazgatósági tagi tisztségükről a rendkívüli közgyűlés napjával, azaz 2020. év 11. hónap 25. napi hatállyal lemondtak, továbbá a Közgyűlés új igazgatósági tagokat választott Blénessy László és Fekete Péter személyében
 - Tomcsányi Gábor, Tima János és Ódorné Angyal Zsuzsanna felügyelőbizottsági és auditbizottsági tagok a felügyelőbizottsági és auditbizottsági tisztségükről a rendkívüli közgyűlés napjával, azaz 2020. év 11. hónap 25. napi hatállyal lemondtak. A Közgyűlés továbbá a Társaság új felügyelőbizottsági és auditbizottsági tagjainak megválasztásáról határozott Simon Zoltán és Büdnyé dr. Rózsa Ildikó személyében
- A 4iG, 2020 november 24.-én üzletrészadásvételi szerződést írt alá a DTSM Kft. üzletrészének 100%-os tulajdonrész megszerzésére. A DTSM kritikus adatközponti rendszerek integrációjával és üzemeltetésével foglalkozik. Árbevétele az elmúlt évben megközelítette a 1,2 milliárd forintot
- 2020 október 27.-én a 4iG sikeresen lezárta az INNObyte Zrt. többségi tulajdonjogára irányuló akvizícióját mely által a társaságban 70% mértékű érdekeltséget szerzett

ÁTFOGÓ ÜZLETI ÁTALAKULÁS

ÚJ TULAJDONOSI SZERKEZET

- A Társaság Igazgatóságának elnöke 2018. júliusában Jászai Gellért lett, majd 2019. márciusa óta a vezérigazgatói pozíciót is betölti a 4iG-nél. 2019. júliustól legnagyobb tulajdonosként 40,2%-os befolyással rendelkezett a Cégcsoport felett.
- 2020 júliusában Jászai Gellért 61,8%-ra növelte tulajdonrészét a vállalatban

VÍZIÓ ÉS STRATÉGIA

- Stratégiai célunk, hogy a 4iG a magyar informatikai piac első számú integrátor cégévé, illetve a közép-kelet-európai régióban jelentős befolyással bíró vállalattá váljon.

MENEDZSMENT

- A 4iG eredeti menedzsmentje további elismert szakemberekkel egészült ki azért, hogy tudásukkal segítsék az új növekedési stratégia megvalósítását.

ÉRTÉKESÍTÉSI STRATÉGIA

- Megoldás-orientált a valós ügyféligények megértése révén; vevőfókuszú azáltal, hogy a nagyvállalati ügyfeleket dedikált személyes értékesítők szolgálják ki; értékesítési adatokon nyugvó piaci szegmentáció és proaktív „sales”, mely támogatja az ügyféligényeket.

MEGVALÓSÍTÁSI KÉPESSÉG

- Fejlett folyamat-irányítási rendszer bevezetése a megnövekedett számú projekt- és vevőállomány professzionális kezelésére.

MŰKÖDÉSI HATÉKONYSÁG

- Működési hatékonyság növelése a szervezeti felépítés racionalizálása, a párhuzamos tevékenységek megszüntetése, a szerződések felülvizsgálata és a projektkontroll erősítése révén.

SZERVEZET

- Az új piacvezető technológiai megoldásokra és a mátrix szervezetre tekintettel további szakemberek felvételére került sor.
- A 2018 decemberi 376 fős munkavállalói létszám 2020 novemberére elérte a 735 főt.

TERJESZKEDÉSI STRATÉGIA

- Organikus növekedés, mely vállalatok felvásárlásával és stratégiai szövetségek kialakításával / közös vállalatok alapításával egészül ki.
- A vállalat – a COVID-19 okozta helyzet ellenére - 34%-os organikus növekedést ért el 2020 első három negyedében

RÖVIDTÁVÚ KILÁTÁSOK

- Célunk, hogy a következő két évben a **magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává** váljunk.
- **A kimagaslóan eredményes 2020-as év** 1-9 hónapra vonatkozó árbevétele 33,5 milliárd forint, továbbá a vállalatcsoport jelenleg 18,2 milliárd forintot meghaladó szerződésállománnyal rendelkezik
- A **dinamikus növekedés** tovább folytatódik:
 - a növekedés üteme 2020-ban várhatóan 20% feletti lesz;
 - a 2020-as évet követően 10% feletti éves növekedésre számítunk;
- **8-10%-os EBITDA rátával** kalkulálunk középtávon (2-3 év).
- 2019-es év eredményei alapján az igazgatóság részvényenként 22 forint osztalék kifizetéséről döntött, mely mértéke 4,3%. A kifizetés folyamata a tervezett módon teljesült.

COVID 19 HATÁSAI

Működési

- A 4iG időben és hatékonyan reagált a pandémiás helyzetre, mely lehetővé tette a normál működés gyors helyreállítását
- A vállalat teljesítőképességére a COVID-19 nem gyakorolt jelentős hatást köszönhetően a pandémiás kihívásokra testreszabott üzletfolytonossági folyamatoknak, illetve a nagy rugalmasságot biztosító kiváló partnerségi kapcsolatainak
- Az első hullám tapasztalatait felhasználva a vállalat még felkészültebb a lehetséges következő hullámokra
- A munkatársak jelentős része távmunkában látta el a feladatát, amely a gyakorlatban kiválóan teljesített, így azt a 4iG továbbra is fenntartani kívánja

Pénzügyi

- A COVID19 helyzetnek a 2020. I. félévi bevételi teljesítményére nem volt érzékelhető hatása
- A gazdasági leállás által érintett ügyfeleinktől várt bevételek kis mértékben változtak köszönhetően a COVID-19 által megnövekedett digitalizációs és kiberbiztonsági igényeknek
- Az Agilis módszertan alkalmazása, illetve az erőforrásgazdálkodás digitalizációja lehetővé tette a működési költségek megfelelő szinten tartását
- A 4iG továbbra is tartja a korábban megfogalmazott 2020 évre vonatkozó pénzügyi céljait



A VÁLLALAT BEMUTATÁSA

4iG

A TÁRSASÁG FŐBB ISMÉRVEI

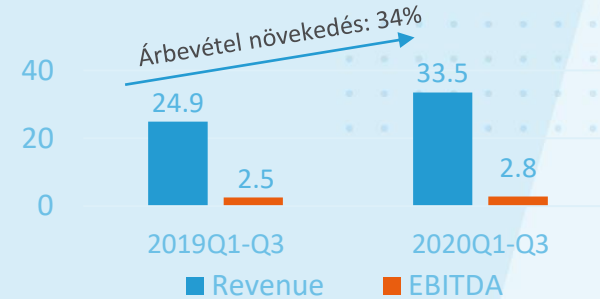
Kiemelt üzleti jellemzők

- A 4iG kellően rugalmas ahhoz, hogy kielégítsük ügyfeleink kiszolgálásra és erőforrásokra vonatkozó igényeit.
- A 4iG legnagyobb értéke a több, mint 500 fő műszaki munkatársa (tanácsadók, valamint magasan szakképzett mérnökök és technikusok).
- A legmodernebb technológiai-műszaki megoldások alkalmazásával a 4iG folyamatosan a szolgáltatásainak fejlesztésére törekszik.

Főbb ügyfeleink



Pénzügyi eredmények(mrd HUF)



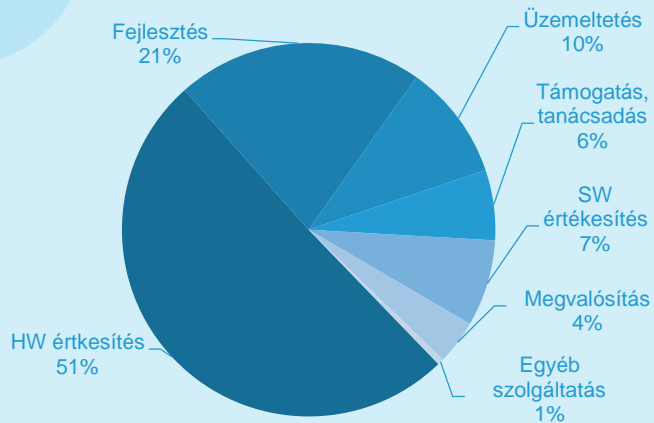
Hosszútávú partnereink



4iG

DIVERZIFIKÁLT ÜZLETI MODELL

BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUS SZERINT

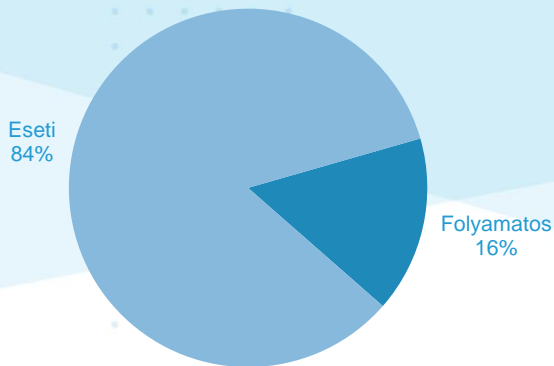


BEVÉTEL SZEGMENSENKÉNT

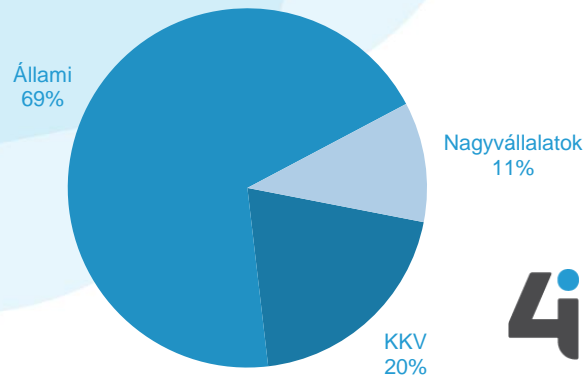


2020 9M
árbevétel
megoszlása

BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS JELLEGE SZERINT



BEVÉTEL ÜGYFÉL TÍPUSONKÉNT



STRATÉGIAI ÁTTEKINTÉS

Vízió és stratégia

- Célunk, hogy a magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává váljunk és meghatározó szereplői legyünk a közép- és kelet európai régióknak

A növekedés célterületei

- Technológiai: Mesterséges Intelligencia, Blockchain, Kiberbiztonság, Digitalizáció, Fintech, Ipar 4.0
- Piaci célszegmens: Szállítás, Bank, Egészségügy, Agrárium, Energetika
- Termékstratégia: Saját fejlesztésű megoldások létrehozása

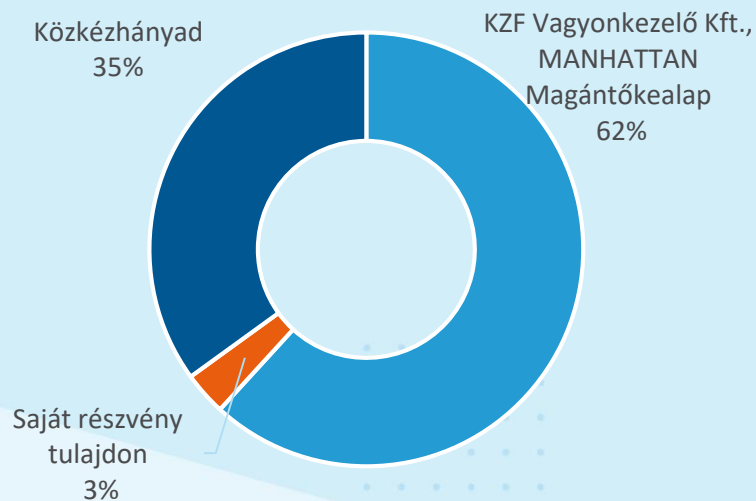
AKVIZÍCIÓS TERVEK

Dinamikus növekedés akvizíciók révén

- **Magyarországon**
 - *Piaci pozíció erősítése, piacvezető szerep elérése*
 - *Befektetés új technológiákba*
 - *Új szektorokba való belépés, képességfejlesztés*
- **Közép-Kelet Európában**
 - *Lehetséges akvizíciós célpontokat keresése a régióban*
- **Akvizíciók finanszírozása**
 - *Külső források (kötvények, hitelek) és saját pénzeszközök bevonásával*
- **Stratégiai partnerségek – Közös vállalat**
 - *Hosszútávú együttműködés európai / tengerentúli társaságokkal egymás kiegészítő képességeire alapozva*

BEFEKTETŐI INFORMÁCIÓK

TULAJDONOSOK⁽¹⁾



RÉSZVÉNY ÁRFOLYAM ALAKULÁSA



(1) Tulajdonosi szerkezet 2020. november. 26.-i állapot szerint
Forrás: BÉT

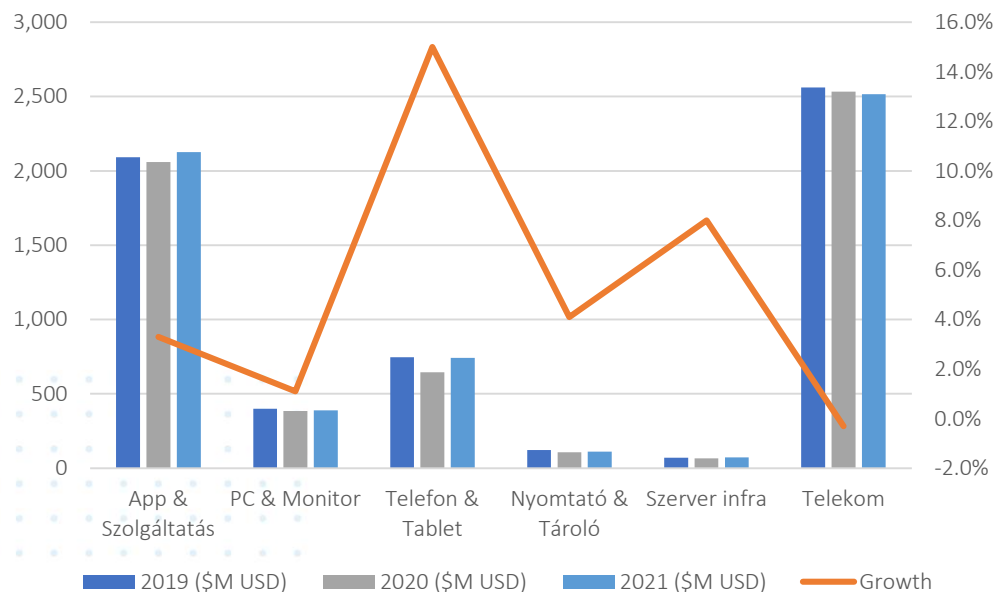
A 4iG tagja az Bécsi Tőzsde regionális CECE indexének



MAGYARORSZÁGI IT PIAC

A MAGYARORSZÁGI IT PIAC VÁRHTÓAN ÁTLAGOSAN 3%-KAL NŐ ÉVENTE, ELSŐSORBAN AZ INFRASTRUKTÚRA ÉS APP/SZOLGÁLTATÁS SZEGMENSEKBEN

PIACNÖVEKEDÉSI ELŐREJELZÉS 2020/2021



Piac főbb mozgatórugói

Nemzetközi technológiai trendek

Az IoT megoldások a termelési, közüzemi, agrárium és logisztikai szegmensekben kezdett térhódítani, míg a mestersége intelligencia az ügyfélszolgálati területeken terjed intenzív mértékben

A digitális átállás szükségessége, COVID19 hatás

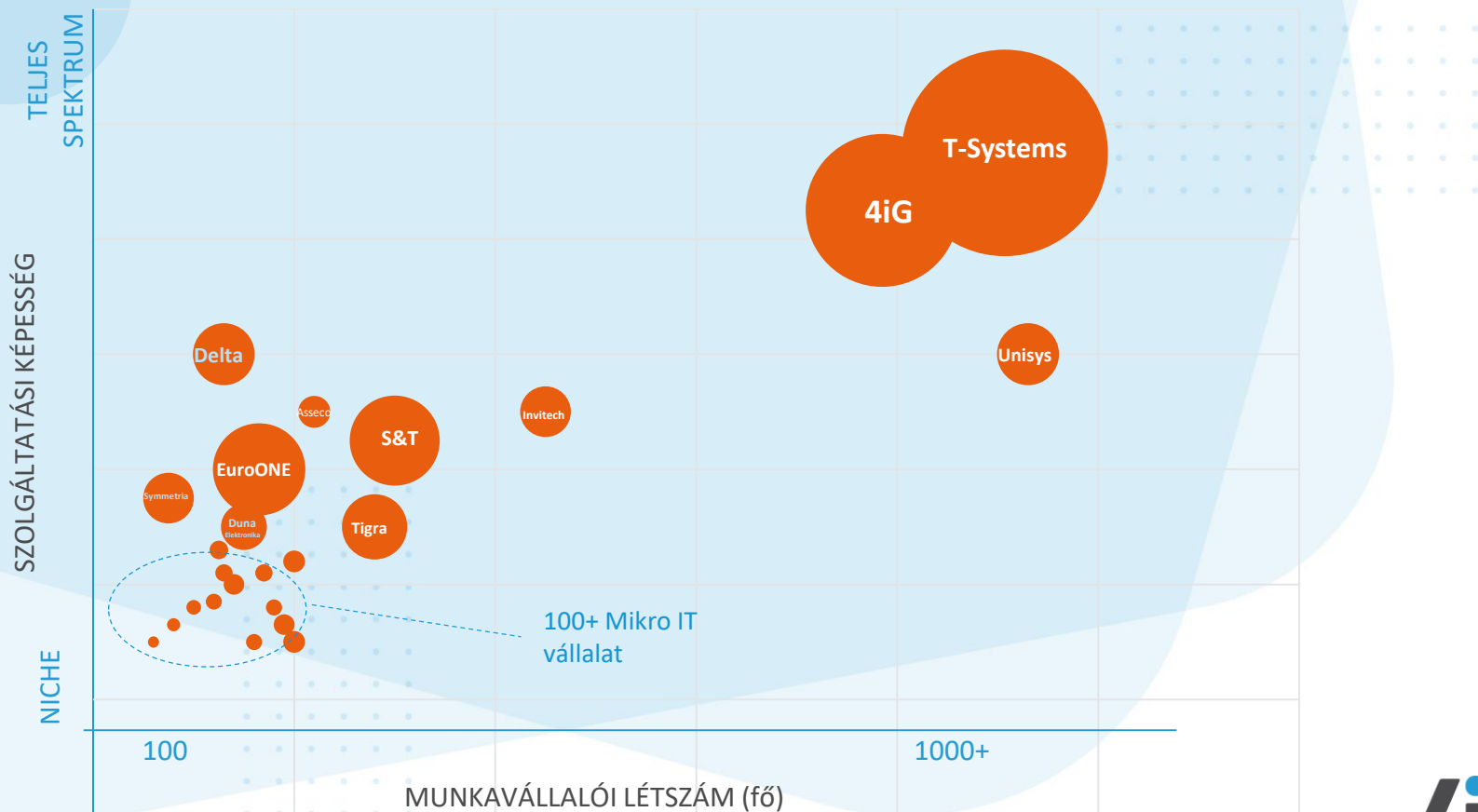
A nagyvállalati szegmensen belül a digitalizáció kimagasló prioritást kapott az elmúlt években. Ezzel szemben a legtöbb KKV vállalkozás sokkal kevesebb figyelmet fordított a digitalizációra a 2020-as év kezdetéig. Ezt követően a COVID-19 kedvező hatást gyakorolt a digitalizációs szükségletekre, amely az IT megoldásszállítók számára biztosított projektlehetőségeket

Az állami szektor főbb kiadásai

2019-ben jónéhány kiemelkedő jelentőségű és magas költségvetésű projekt került lefolytatásra az állami szektorban (ÁEEK, NAV, MNB, HM, Posta) melyek nagymennyiségű hardverszállítást foglaltak magukba. Ezek a projektek üzemeltetési igényt is generálnak az IT piacon

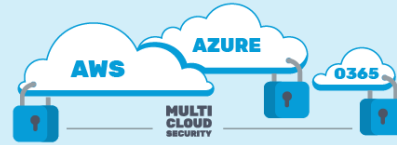


MAGYAROSZÁGI IT PIACI HELYZETKÉP



Megjegyzés: A buborék mérete a becsült árbevétel nagyságára utal
Forrás: 4iG, publikus források

KOPETENCIA TÉRKÉP



LÉGITÁRSASÁGI IT TELJESKÖRŰ
ÜZEMELTETÉSE ÉS TÁMOGATÁSA



ÜGYFÉL IRODAKÖRNYEZETE

IPARÁG-SPECIFIKUS ÜGYFELEK

KÖZIGAZGATÁS

ADATKÖZPONT

Kiemelt szoftver és hardver kereskedelmi státusz (HP, HPe, Dell, Lenovo, SAP, VEEAM, ServiceNow, NetApp, Huawei, Citrix, Dell EMC, VMware, Juniper, Oracle, Balasy, Avaya stb.)

HELYI HÁLÓZAT
ÉS WIFI
Kábelezés,
Switching,
Routing,
Security

Végfelhasználói
eszközösszállítás és
menedzsment

Munkaállomások „as a
service”

Végponti és mobil
biztonság

Egyedi szoftver
fejlesztés,
üzemeltetés

Kollaborációs
megoldások

Helyi
adatközpont
Tervezés,
kivitelezés,
üzemeltetés

LOCAL DATA CENTER

KÖZLEKÉSIINFORMATIKA

Jegyértékesítő rendszer, digitális fedélzeti eszközök, utastájékoztató megoldás, forgalomirányítás

1. 7x24 órás üzemeltetési és kibérbiztonsági menedzselte szolgáltatóközpont

- Távolsi és helyszíni infrastruktúra és munkaállomás támogatás
- Üzleti alkalmazás támogatás
- Menedzselte kibérbiztonság
- Rendszerfelügyelet
- Egyedi szoftver- és megoldásfejlesztés (desktop, WEB, mobile)
- Integrációs szolgáltatások (adatközponti, server infrastruktúra és alkalmazás kiszolgálói megoldások bevezetése)
- Tanácsadás, audit és minőségbiztosítási szolgáltatások

MAGAS RENDELKEZÉSRE ÁLLÁSÚ RENDSZEREK BEVEZETÉSE

1. Adatközponti megoldások (szerver, adattárolók, mentés, hálózat, virtualizáció, felügyelet)
2. Üzletkritikus rendszermegoldások (keretrendszerek platformok, adatbázis kiszolgálók, üzleti alkalmazás háttérrendszerek)

Cégirányítás: Döntéstámogató rendszer

- Beszérsz:** Pályázattalási és beszérszési rendszer
- Pénzügy:** Jelentéskötelezettség költségvetés menedzsment
- Jog:** GDPR szabályozás és adatvagyon kezelés
- Humán erőforrás:** Toborzó, vizsga-és oktatórendszer

VÁLLALAT HATÉKONYSÁGNÖVELŐ MEGOLDÁSOK

- ERP
- Digitalizáció
- Üzleti intelligencia/adattárház
- Folyamat automatizálás
- Dokumentum kezelés
- Mesterséges intelligencia
- Gépi tanulás

1. Pályázatkezelő és forrásmenedzsment rendszer

2. Egyedi fejlesztésű közigazgatási megoldások

IPAR 4.0 / IOT / MESTERSÉGES INTELLIGENCIA / GÉPI TANULÁS / BLOKKLÁNC

- Gyártás:** Termelés irányítás, termékövetés és ellátási lánc, menedzsment megoldások
- Egészségügy és gyógyszeripar:** FDA/GxP validáció, FDI megfelelőseg
- Egészségügy:** Digitális diagnosztikai megoldás
- Bank:** Fintech és bankbiztonsági megoldások
- Energetika, közmű:** Terepi eszköz és szoftver rendszerek
- 3D:** Épület digitalizálás, nyilvántartási rendszer
- Agrárrium:** IoT megoldások, élélmiszerlánc követési rendszer

4G

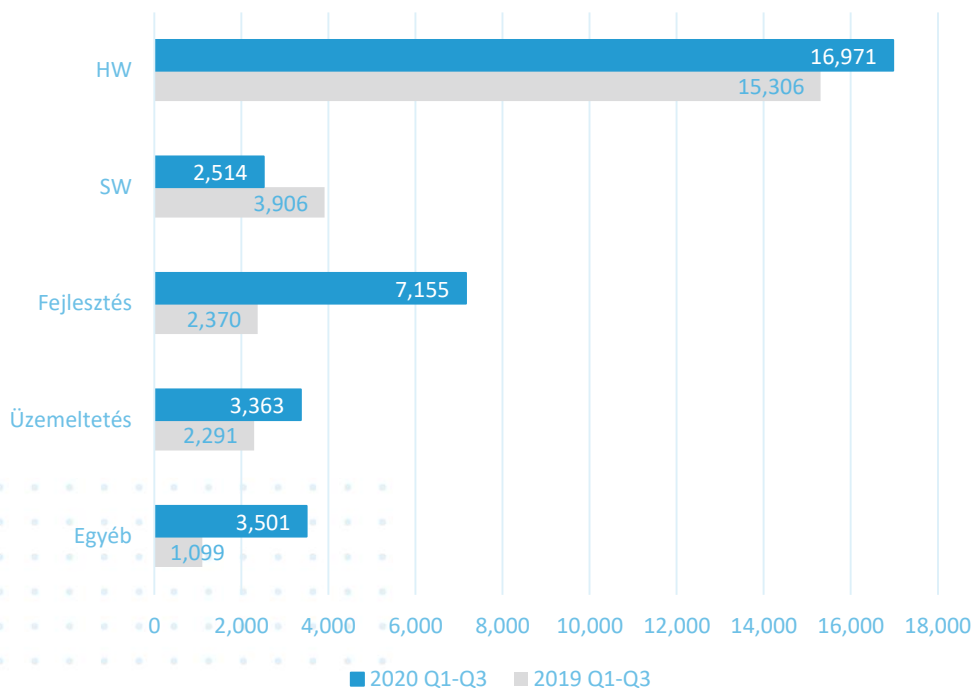
PÉNZÜGYI ÖSSZEFOGLALÓ

The background is a blue-tinted aerial photograph of a city, likely Budapest, featuring a prominent river and a large domed building. A white network of lines and dots is overlaid on the image, connecting various points across the scene.

4iG

ÁRBEVÉTEL ÖSSZETÉTEL VÁLTOZÁS

2019 9H / 2020 9H (millió Ft)



HW ÉRTÉKESÍTÉS: A vevők COVID19 miatt elhalasztott megrendelése a harmadik negyedévben elkezdtek teljesülni. Ezen felül a távoli-keleti hardver gyártók második negyedéves kapacitásviszsaesése a harmadik negyedévre rendeződött és a beszállítások ütemezése felgyorsult, helyreállt. Ezen tényező miatt a forgalom a bázishoz képest magasabb az időszakban félévben, a növekedés üteme - COVID 19 miatti II. negyedévi megtorpanáshoz képest, újra növekedést mutat.

SW ÉRTÉKESÍTÉS: Bizonyos esetekben a gyártó az eszközhöz társított termék részeként (OEM) értékesítette a szoftvereket ezért a gyártói HW terméksorokon jelentek meg ezek a SW eladások.

FEJLESZTÉS: A vállalat a korábbi infrastruktúra és üzemeltetés fókuszú kompetenciái mellé sikeresen felépített egy több mint 100 főt foglalkoztató fejlesztői üzletágot, mely a 2020-as évre teljesedett ki, nagymértékben növelve a vállalat programozási, fejlesztési bevételeit. Emellett tovább nőtt a fejlesztési projektek száma, a COVID 19 miatt megváltozott munkavégzés nem befolyásolja a projektek tervezett ütem szerinti teljesítését.

ÜZEMELTETÉS: Több sikeres, hosszú előkészítésű üzemeltetési szerződést sikerült kötnünk az előző évben, melynek hatása 2020 évben is jelentkezik. Az üzemeltetési, támogatási szolgáltatásokat Partnereink legtöbb esetben a pandémiás helyzet ellenére sem csökkentették.

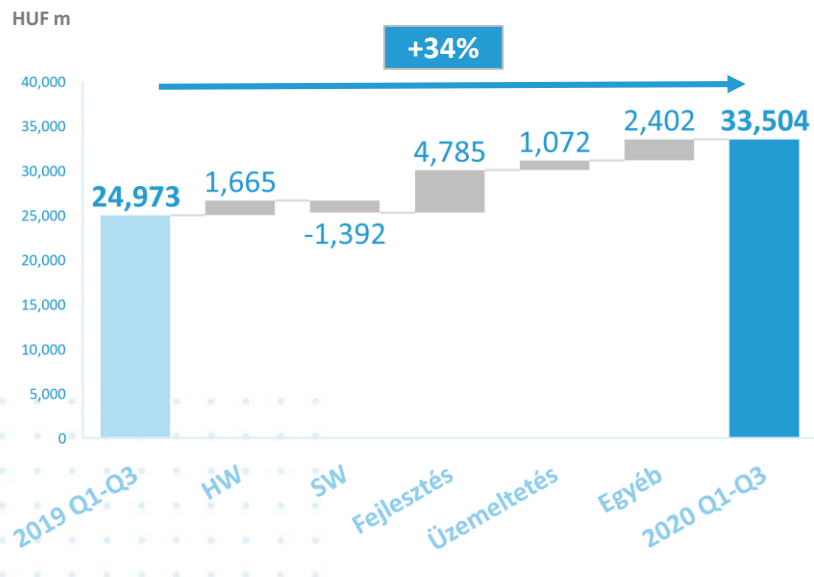
EGYÉB: A támogatásra és megvalósítási szolgáltatásra több szerződést sikerült megkötni 2020. évben.

(1) Egyéb árbevétel tartalmaz Támogatást, Tanácsadást, Megvalósítást és Egyéb szolgáltatást

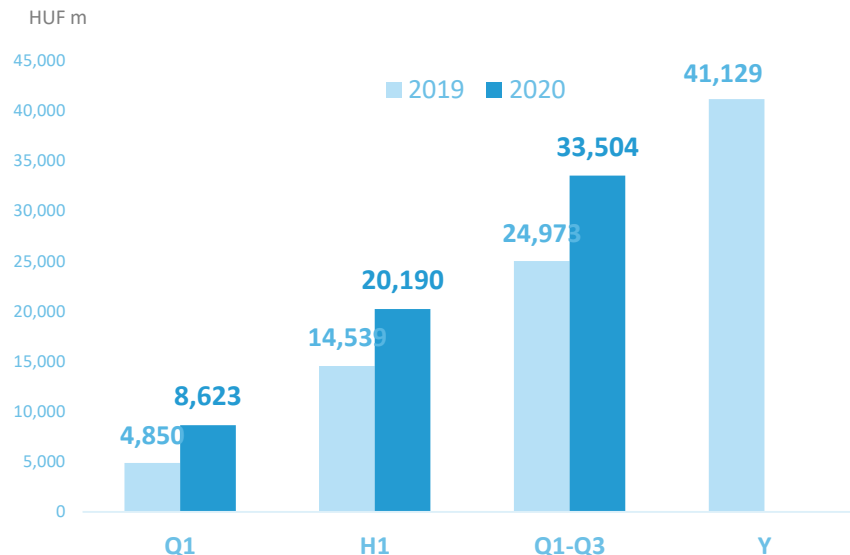


2020 1-9 HAVI ÁRBEVÉTEL

ÁRBEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUSONKÉNT



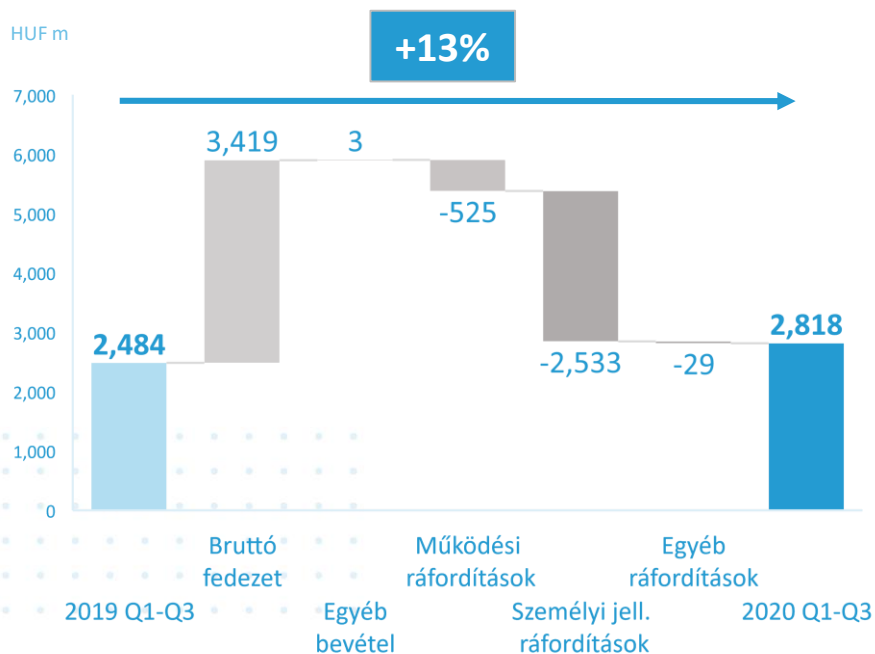
ÁRBEVÉTEL NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



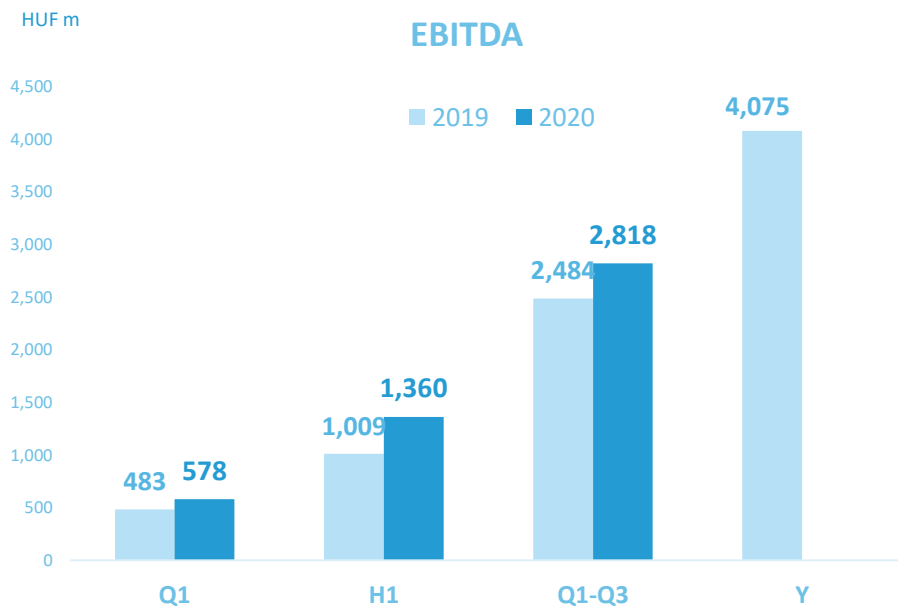
(1) Egyéb árbevétel: Támogatás, Tanácsadás, Megvalósítás és Egyéb szolgáltatás

2020 1-9 HAVI EBITDA

EBITDA VÁLTOZÁS



EBITDA NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



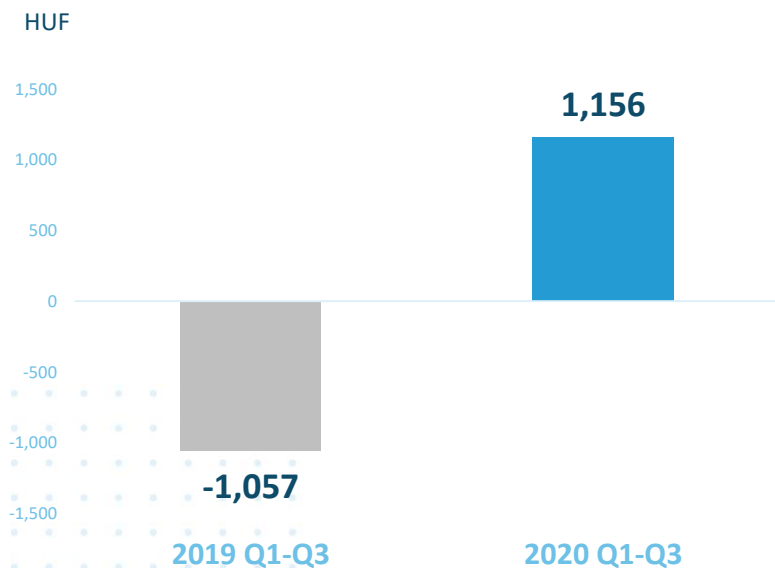
2020 1-9 HAVI EREDMÉNYKIMUTATÁS

4iG Nyrt (millió Ft)	2019 Q1-Q3	%	2020 Q1-Q3	%	2020 Q1-Q3 / 2019 Q1-Q3
Értékesítés nettó árbevétele	24,973	99%	33,504	99%	134%
Égyéb bevételek	213	1%	216	1%	101%
Bevételek összesen	25,186	100%	33,720	100%	134%
Eladott áruk és szolgáltatások	18,226	80%	23,338	76%	128%
Működési ráfordítások	1,094	5%	1,620	5%	148%
Személyi jellegű ráfordítások	3,360	15%	5,893	19%	175%
Egyéb ráfordítások	22	0%	52	0%	234%
Működési költségek	22,702	100%	30,903	100%	136%
EBITDA	2,484		2,818		113%
Értékcsökkenés és értékvesztés	496		569		115%
Pénzügyi műveletek eredménye	9		30		329%
Adózás előtti eredmény	1,997		2,278		114%
Jövedelemadók	305		404		132%
Adózott eredmény	1,692		1,874		111%

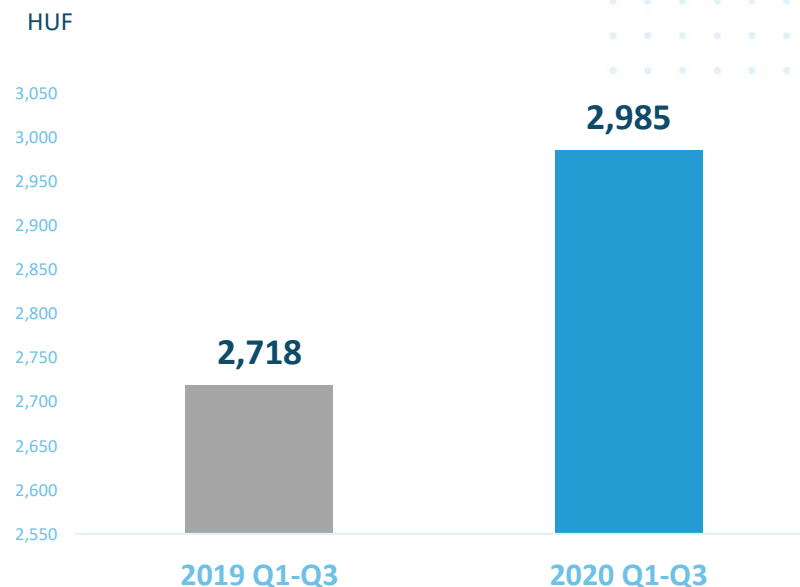
- A stratégiának megfelelően a bevétel megoszlásban tovább növekedett a szolgáltatások (fejlesztés, támogatás, üzemeltetés stb.) aránya a HW-SW értékesítéssel szemben, ami a működés pénzügyi stabilitását is erősíti.
- A fejlesztési szegmenshez sorolt projektjeink jellemzően a tervezett ütemben haladnak, hozzájárulva a társaság kiegyensúlyozott működéséhez.
- A létszámnövekedés dinamikája lassult, ugyanakkor az árbevételi növekedési üteme nőtt, javítva ezzel a létszámárányos fedezetet.
- A gyors bővüléssel párhuzamosan a szervezeti reorganizáció, valamint a külső és belső erőforrások megfelelő egyensúlyának megteremtése is elindult, ami éves szinten mérhető.
- 2019. év szeptemberétől bővült a leányvállalati kör a DOTO vállalattal, melynek bázis korrekciós hatása érvényesül 2020. évben a működési és személyi jellegű ráfordításokban is.

2020 1-9 HAVI MÉRLEG MUTATÓK

NETTÓ ADÓSSÁG (1)



MŰKÖDŐ TŐKE (2)



(1) Nettó adósság: céltartalékokkal és hosszú távú lízingsel, bérlettel (IFRS16), nem tartalmazza a garanciákat és értékpapírokat

(2) Működő tőke=Forgóeszközök - Rövid lejáratú kötelezettségek

NYILATKOZAT

„JELEN TÁJÉKOZTATÓT A 4IG NYRT. KÉSZÍTETTE (SZÉKHELYE: 1037 BUDAPEST, MONTEVIDEO UTCA 8.). JELEN TÁJÉKOZTATÓ KIZÁRÓLAG TÉNYSZERŰ INFORMÁCIÓKAT ÉS ÉSSZERŰ KALKULÁCIÓKON ALAPULÓ ÉSSZERŰ KÖVETKEZTETÉSEKET TARTALMAZ, AMELYEKET AZ ARRA JOGOSULTAK A VONATKOZÓ JOGSZABÁLYI KÖTELEZETTSÉGEKNEK MEGFELELŐEN HOZTAK NYILVÁNOSSÁGRA. JELEN TÁJÉKOZTATÓ A TPT. (A TŐKEPIACRÓL SZÓLÓ 2001. ÉVI CXX. TÖRVÉNY) 5.§ (1) BEKEZDÉS 9. PONTJA ÉRTELMEBEN NEM MINŐSÜL „BEFEKTETÉSI AJÁNLÁSNAK” ÉS A BSZT. (A BEFEKTETÉSI VÁLLALKOZÁSOKRÓL ÉS AZ ÁRUTŐZSDEI SZOLGÁLTATÓKRÓL, VALAMINT AZ ÁLTALUK VÉGEZHETŐ TEVÉKENYSÉGEK SZABÁLYAIRÓL SZÓLÓ 2007. ÉVI CXXXVIII. TÖRVÉNY) 4.§ (2) BEKEZDÉS 8. PONTJA ALAPJÁN NEM TARTALMAZ BEFEKTETÉSI ELEMZÉSRE, PÉNZÜGYI ESZKÖZRE, TŐZSDEI TERMÉKRE VAGY ANNAK KIBOCSÁTÓJÁRA VONATKOZÓ OLYAN ELEMZÉST, JAVASLATOT VAGY MÁS INFORMÁCIÓT, AMELYNEK NYILVÁNOSSÁGRA HOZATALA ÖNMAGÁBAN, VAGY BÁRMELY MÁS MÓDON BEFOLYÁSOLHATJA A BEFEKTETŐT, HOGY SAJÁT VAGY MÁS PÉNZÉT, EGYÉB VAGYONTÁRGYÁT RÉSZBEN VAGY EGÉSZBEN A TŐKEPIAC HATÁSAITÓL TEGYE FÜGGŐVÉ. A 4IG NYRT., VALAMINT KÉPVISELŐI NEM VÁLLALNAK FELELŐSSÉGET A JELEN TÁJÉKOZTATÓ ADATAIBÓL LEVONT KÖVETKEZTETÉSEKEN ALAPULÓ BEFEKTETÉSI DÖNTÉSEKÉRT, AZOK HÁTRÁNYOS JOGI KÖVETKEZMÉNYEIÉRT, ILLETVE PÉNZÜGYI VESZTESÉGEKÉRT.”

4iG

H-1037 Budapest, Montevideo u. 8.

Tel: +36 1 270 7600

Fax: +36 1 270 7679

www.4ig.hu