

BEFEKTETŐI PREZENTÁCIÓ

A 2019. ÉVI EREDMÉNYEKRŐL

4iG Nyrt.

2020. március 3.



4iG

MAI ELŐADÓK



- Az Igazgatóság tagja és általános vezérigazgató-helyettes
- A vállalat napi működéséért felel

Linczényi Aladin
Általános vezérigazgató-helyettes



- Elnöki tanácsadó
- A vállalat nemzetközi és tőkapiaci, valamint az M&A tevékenységeiért felel

Fekete Péter
Elnöki tanácsadó



- Gazdasági és operatív vezérigazgató-helyettes
- A vállalat számviteli, pénzügyi, adózási, kontrolling, HR és egyéb operatív tevékenységeiért felel

Thurzó Csaba
Gazdasági és operatív vezérigazgató-helyettes



- Műszaki vezérigazgató-helyettes
- A vállalat műszaki tevékenységeiért és projektvállalások megvalósulásáért felel

Farkas Péter
Műszaki vezérigazgató-helyettes

2019 JELENTŐSEBB MÉRFÖLDKÖVEI

- A 2018. júliusi tulajdonosváltás óta a 4iG a magyar informatikai piac második számú integrátorává vált (2018-ban hatodik).
- 2019 a 4iG legerősebb éve volt:
 - 41 milliárd forint árbevétel (194% növekedés 2018-hoz képest);
 - 4,1 milliárd forint EBITDA (383% növekedés 2018-hoz képest).
- A kiemelkedő, 194%-os forgalomnövekedés kizárólag organikus eredetű.
- Az alkalmazotti létszám 2019 decemberére közel 600 főre emelkedett az egy évvel korábbi 376 fős létszámhoz képest.

ÁTFOGÓ ÜZLETI ÁTALAKULÁS

ÚJ TULAJDONOSI SZERKEZET

- A Társaság Igazgatóságának elnöke 2018. júliusában Jászai Gellért lett, majd 2019. márciusa óta vezérigazgatói pozíciót tölt be a 4iG-nél. 2019. júliusától legnagyobb tulajdonosként 40,2%-os befolyással rendelkezik a Cégcsoport felett.

VÍZIÓ ÉS STRATÉGIA

- Stratégiai célunk, hogy a 4iG a magyar informatikai piac első számú integrátor cégévé, illetve a közép-kelet-európai régióban jelentős befolyással bíró vállalattá váljon.

MENEDZSMENT

- A 4iG eredeti menedzsmentje kiegészült további elismert szakemberekkel azért, hogy tudásukkal segítsék az új növekedési stratégia megvalósítását.

ÉRTÉKESÍTÉSI STRATÉGIA

- Megoldás-orientált a valós ügyféligények megértése révén; vevőfókuszú azáltal, hogy a nagyvállalati ügyfeleket dedikált személyes értékesítők szolgálják ki; értékesítési adatokon nyugvó piaci szegmentáció és proaktív „sales”, mely támogatja az ügyféligényeket.

MEGVALÓSÍTÁSI KÉPESSÉG

- Fejlett folyamat-irányítási rendszer bevezetése a megnövekedett számú projekt- és vevőállomány professzionális kezelésére.

MŰKÖDÉSI HATÉKONYSÁG

- Működési hatékonyság növelése a szervezeti felépítés racionalizálása, a párhuzamos tevékenységek megszüntetése, a szerződések felülvizsgálata és a projektkontroll erősítése révén.
- Az EBITDA margin a 2018-as fedezeti pontról 10% körülire növekedett a 2019-es év folyamán.

SZERVEZET

- Az új piacvezető technológiai megoldásokra és a mátrix szervezetre tekintettel további szakemberek felvételére került sor.
- A 2018 decemberi 376 fős munkavállalói létszám 2019 végére csaknem elérte a 600 főt.

TERJESZKEDÉSI STRATÉGIA

- Organikus növekedés, mely vállalatok felvásárlásával és stratégiai szövetségek kialakításával / közös vállalatok alapításával egészül ki.

RÖVIDTÁVÚ KILÁTÁSOK

- Célunk, hogy a következő két évben a **magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává** váljunk.
- **Kimagaslóan eredményes 2020-as évet** várunk, jelenleg 23 milliárd forintot meghaladó szerződésállománnyal rendelkezünk (összehasonlításképpen a 2019-re vonatkozó szerződéskötés értéke előző év februárjában 11 milliárd forint volt).
- A **dinamikus növekedés** tovább folytatódik:
 - a növekedés üteme 2020-ban várhatóan 20% feletti lesz;
 - a 2020-as évet követően hasonlóan dinamikus éves növekedésre számítunk,
 - a fenti növekedési várakozások organikusak, amit a tervezett akvizíciók tovább növelhetnek.
- **8-10%-os EBITDA marginnal** kalkulálunk középtávon (2-3 év).
- 2019-es év eredményei alapján **osztalék kifizetését tervezzük**
 - az osztalékfizetésre vonatkozó elképzeléseket először az Igazgatóság tárgyalja meg, majd
 - a vonatkozó javaslatról a 2020. áprilisában megtartásra kerülő Közgyűlés dönt.



A VÁLLALAT BEMUTATÁSA

4iG

A TÁRSASÁG FŐBB ISMÉRVEI

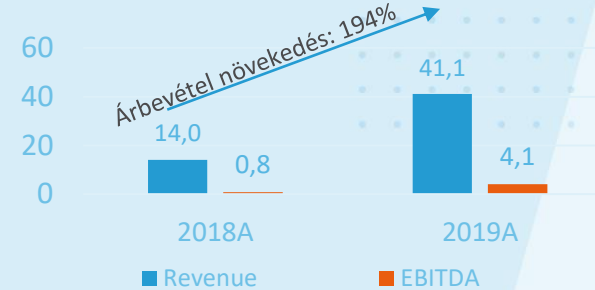
Kiemelt üzleti jellemzők

- A 4iG kellően rugalmas ahhoz, hogy kielégítsük ügyfeleink ütemezésre és erőforrásokra vonatkozó igényeit.
- A 4iG legnagyobb értéke a több, mint 400 fő műszaki munkatársa (tanácsadók, valamint magasan szakképzett mérnökök és technikusok).
- A legmodernebb technológiai-műszaki megoldások alkalmazásával a 4iG folyamatosan a szolgáltatásainak fejlesztésére törekszik.

Főbb ügyfeleink



Pénzügyi eredmények

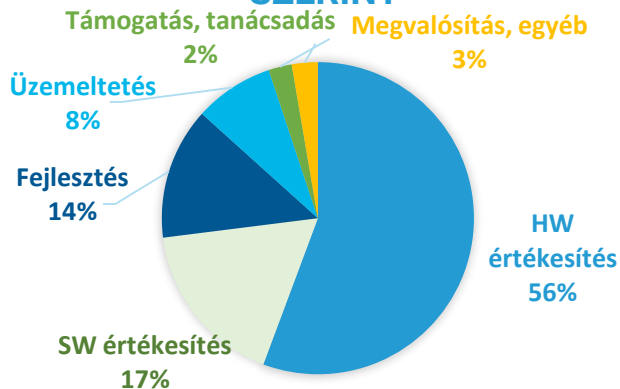


Hosszútávú partnereink

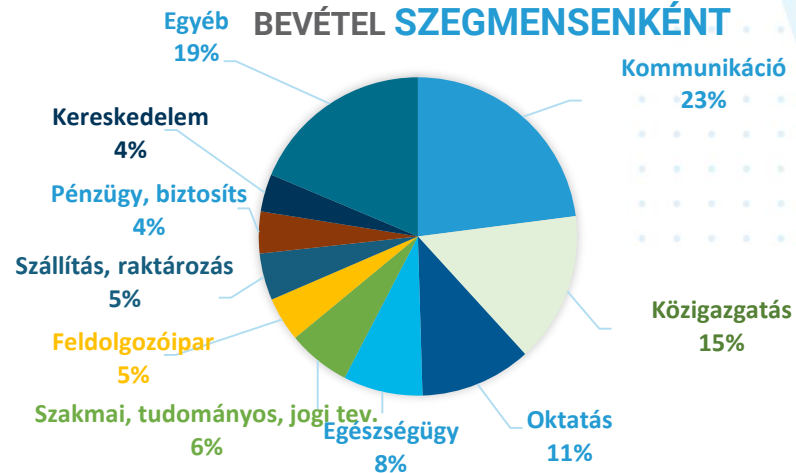


DIVERZIFIKÁLT ÜZLETI MODELL

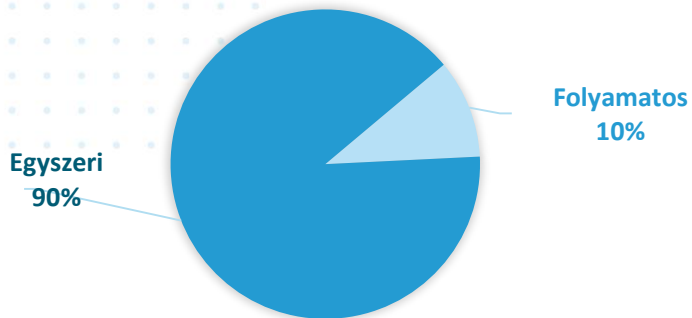
BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUS SZERINT



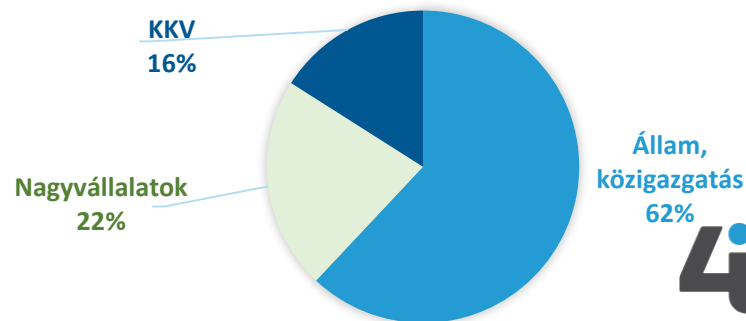
BEVÉTEL SZEGMENSENKÉNT



BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁSI JELLEG SZERINT



BEVÉTEL ÜGYFÉL TÍPUSONKÉNT



STRATÉGIAI ÁTTEKINTÉS

Vízió és stratégia

- Célunk, hogy a magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává váljunk és meghatározó szereplői legyünk a közép- és kelet európai régióknak

A növekedés célterületei

- Technológiai: Mesterséges Intelligencia, Blockchain, Kiberbiztonság, Digitalizáció, Fintech, Ipar 4.0
- Piaci célszegmens: Szállítás, Bank, Egészségügy, Agrárium, Energetika
- Termékstratégia: Saját fejlesztésű megoldások létrehozása

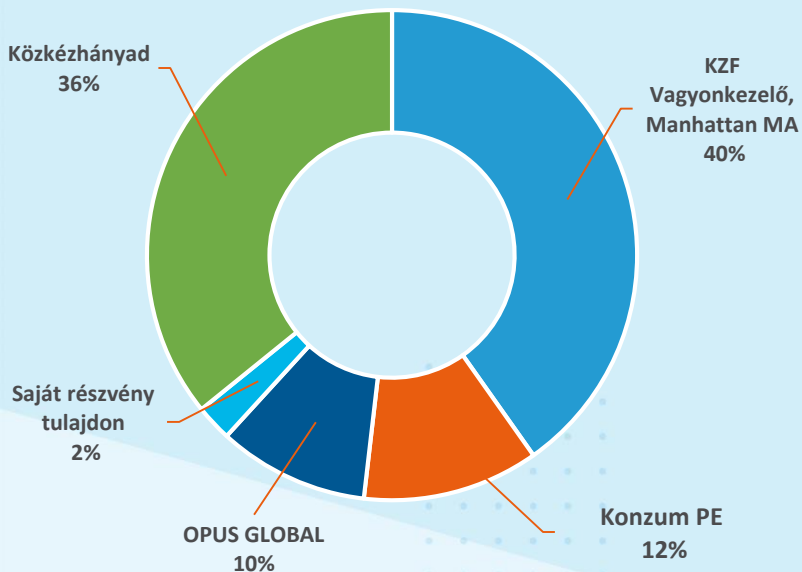
AKVIZÍCIÓS TERVEK

Dinamikus növekedés akvizíciók révén

- **Magyarországon**
 - Piaci pozíció erősítése, piacvezető szerep elérése
 - Befektetés új technológiákba
 - Új szektorokba való belépés, képességfejlesztés
- **Közép-Kelet Európában**
 - Keressük a lehetséges akvizíciós célpontokat a régióban
- **Akvizíciók finanszírozása**
 - Külső források (kötvények, hitelek) és saját pénzeszközök bevonásával
- **Stratégiai partnerségek – Közös vállalat**
 - Hosszútávú együttműködés európai / tengerentúli társaságokkal egymás kiegészítő képességeire alapozva

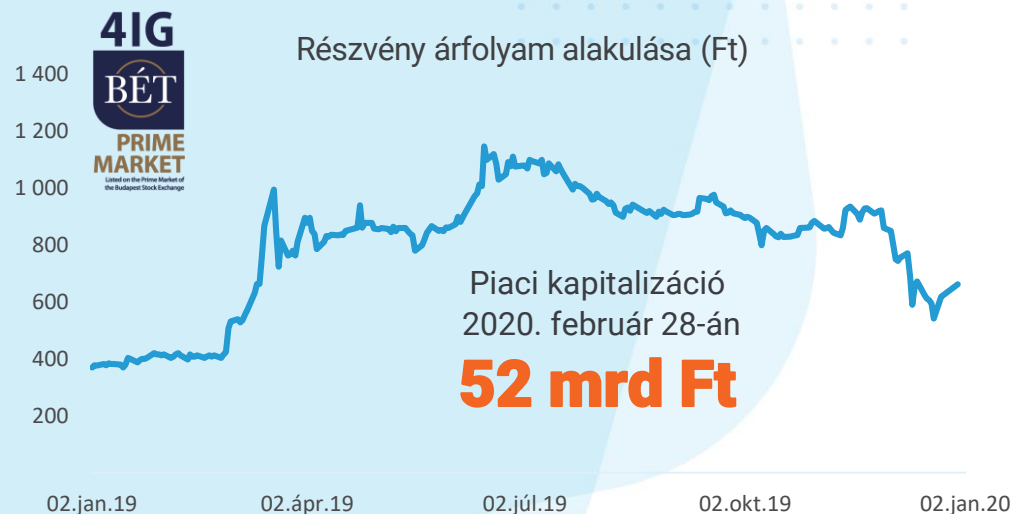
BEFEKTETŐI INFORMÁCIÓK

MEGHATÁROZÓ TULAJDONOSOK⁽¹⁾



(1) Tulajdonosi szerkezet 2019 dec. 31-i állapot szerint
Forrás: BET

LEGJOBBAN TELJESÍTŐ RÉSZVÉNY 2019-BEN A BUDAPESTI ÉRTÉKTŐZSDÉN



A 4iG tagja az Bécsi Tőzsde regionális CECE indexének

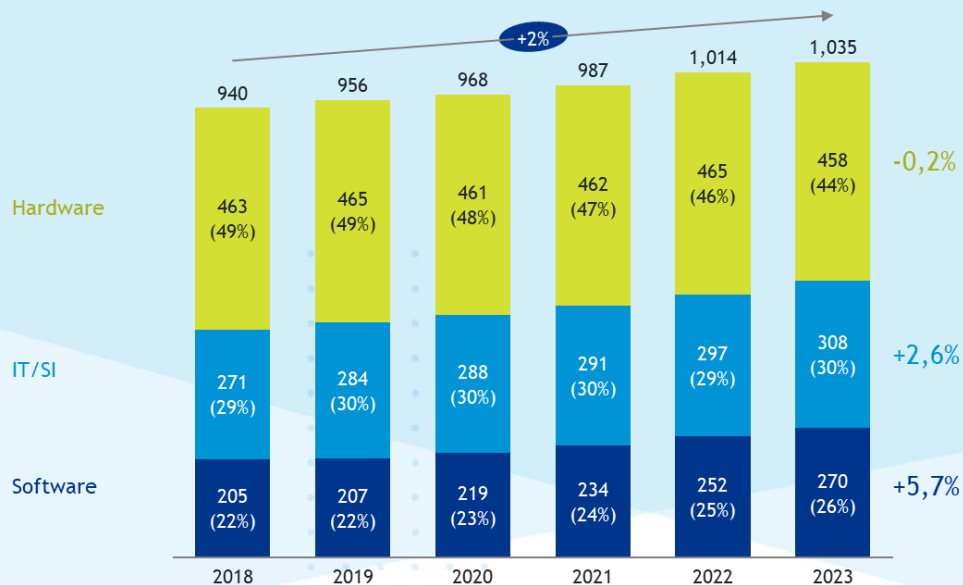
4iG

4iG BEMUTATÓ 11

MAGYARORSZÁGI IT PIAC

A MAGYARORSZÁGI IT PIAC VÁRHATÓAN ÁTLAGOSAN 2%-KAL NŐ ÉVENTE, ELSŐSORBAN AZ ÁLLAMI MEGRENDELÉSEKNEK KÖSZÖNHETŐEN

Végfelhasználók IT költése szegmensenként (milliárd Ft)



Forrás: IDC, BCG

Piac főbb mozgatórugói

Digitális átalakulás igénye

- Az IoT (Internet of things) a gyártásban, a kiskereskedelemben, a közművekben, a mezőgazdaságban és a logisztikában, míg a mesterséges intelligenciát (AI) az ügyfélszolgálatban használják.

GDPR szabályozással kapcsolatos megrendelések

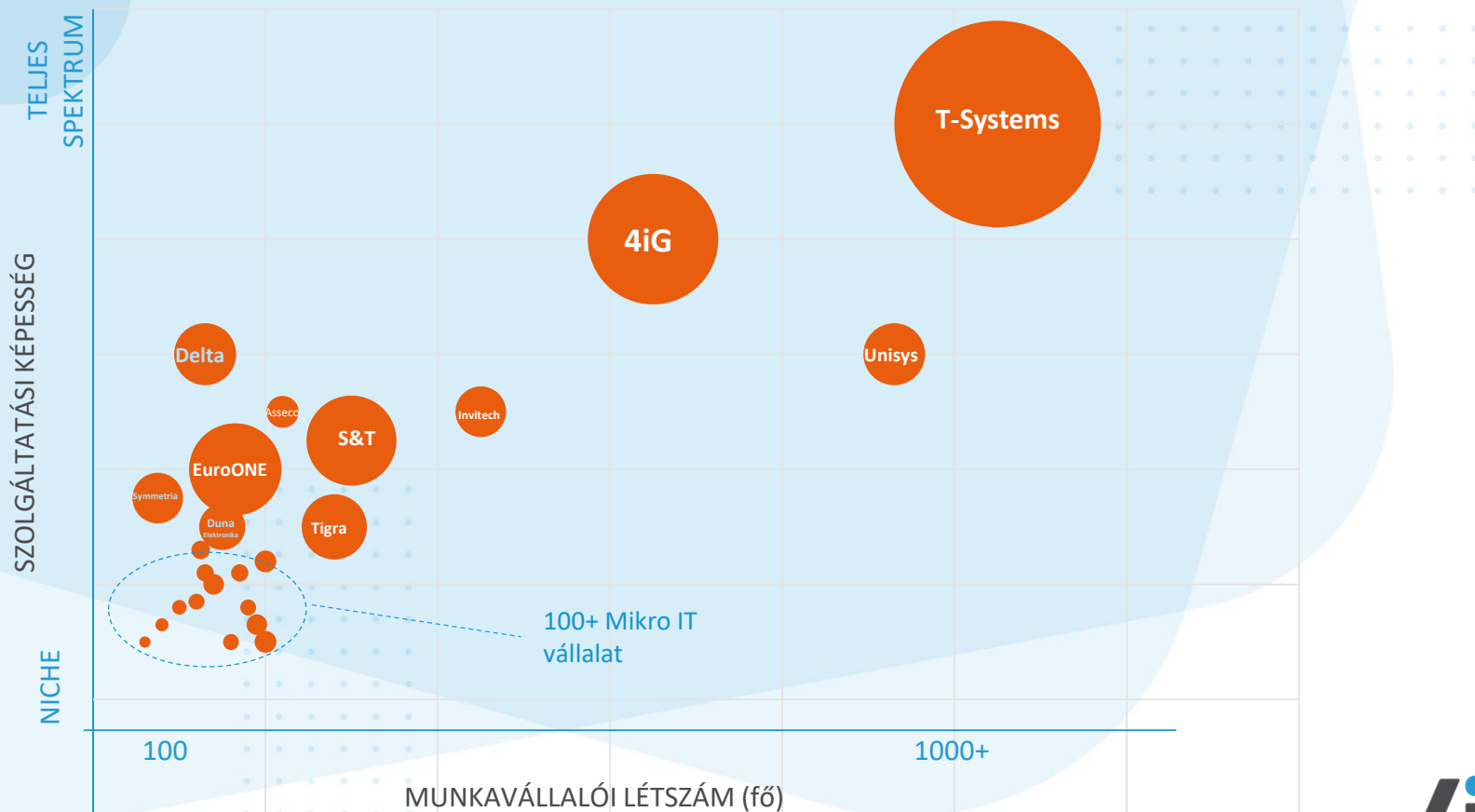
- A jogszabályváltozás (főként az EU GDPR-ral kapcsolatos rendelete) kulcsfontosságú tényező volt a magyar információs szolgáltatási piacon 2018-ban.

Az állami szektor főbb kiadásai

- Az állami szektor több, mint 50 milliárd forintot költött informatikai szolgáltatásokra, ami a teljes információs szolgáltatási piac 21,3%-a, beleértve az uniós források nagy részének felhasználását 2021-ig.



MAGYAROSZÁGI IT PIACI HELYZETKÉP



Megjegyzés: A buborék mérete a 2019-es becsült árbevétel nagyságára utal
Forrás: 4iG, publikus források

A 4IG SZOLGÁLTATÁS PORTFOLIÓJA

HORIZONTÁLIS

VERTIKÁLIS

OUTSOURCING MEGOLDÁSOK

SLA alapú, 7/24 órás helyszíni és távoli üzemeltetési és támogatási szolgáltatások

RENDSZERINTEGRÁCIÓ (IT)

Hardver-és szoftvermegoldások bevezetése

MEGOLDÁS- FEJLESZTÉS (SI)

Egyedi megoldások létrehozása

HELPEREK

MUNKÁLLOMÁS
TÁMOGATÁS

ADATKÖZPONT TÁMOGATÁS

ALKALMAZÁS TÁMOGATÁS

MENEDZSEL T BIZTONSÁGI
MEGOLDÁSOK

„as a” MEGOLDÁSOK

ADATKÖZPONT INFRASTRUKTÚRA
(SZERVER, MENTÉS, STORAGE...)

ADATKÖZPONTI RENDSZERMEGOLDÁSOK
(VIRTUALIZÁCIÓ, ADATBÁZISOK, OPERÁCIÓS
RENDSZEREK, MONITORING...)

FEHŐS TECHNOLÓGIAI
MEGOLDÁSOK

HÁLÓZAT

MEGFELÉLŐSÉGI,
MINŐSÉGBIZTOSÍTÁSI
TANÁCSADÁS ÉS AUDIT

KIBERBIZTONSÁG

NEMZETKÖZI HARDVER-ÉS
SZOFTVERGYÁRTÓK TERMÉKEINEK
FÜGGŐSÉGVIZSGÁLAT

ÜZLETI INTELIGENCIA ÉS
ADATTÁRHÁZ

EGYEDI FEJLESZTÉSEK
(DESKTOP, MOBIL)

IPAR 4.0

FINTECH MEGOLDÁSOK

IIPÁRÁGSPECIFIKUS MEGOLDÁSOK (GYÓGYSZERIPAR,
KÖZMŰ/ENERGETIKA, GYÁRTÁS/TERMELÉS)

PÉNZÜGYI ÖSSZEFOGLALÓ

4iG

2019. ÉVI PÉNZÜGYI ÖSSZEFOGLALÓ

2019
teljes év

Árbevétel:
41,2 Mrd Ft

EBITDA:
4,1 Mrd Ft

Adózott
eredmény:
2,8 Mrd Ft

Hígított EPS:
30,1 Ft

Éves változás:
194%

EBITDA Margin:
9,88%

Profit Margin:
6,87%

Éves változás:
2 673%

2019 Q4

Árbevétel:
16,2 Mrd Ft

EBITDA:
1,6 Mrd Ft

Adózott
eredmény:
1,1 Mrd Ft

Hígított EPS:
12,1 Ft

Éves változás:
243%

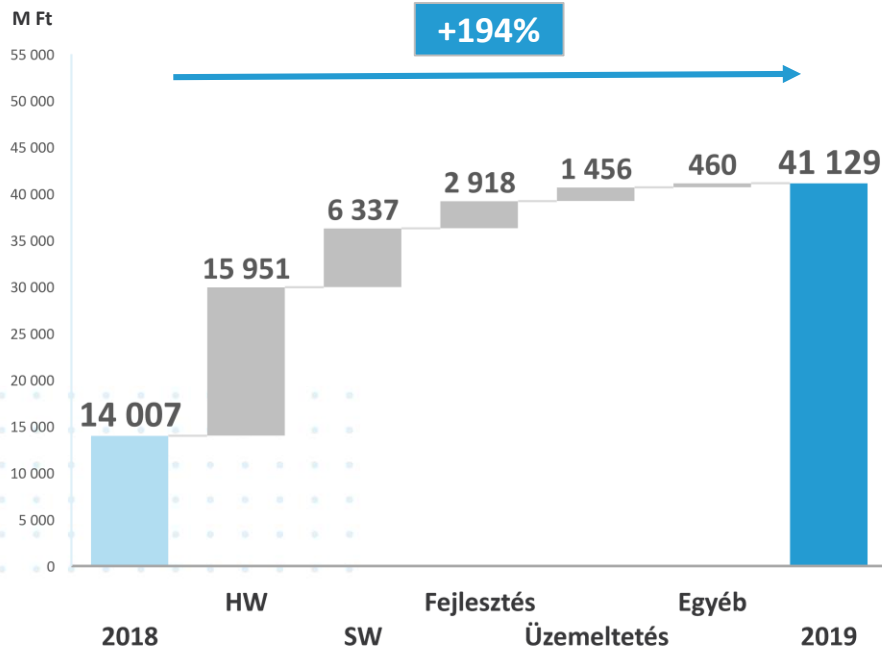
EBITDA Margin:
9,79%

Profit Margin:
7,02%

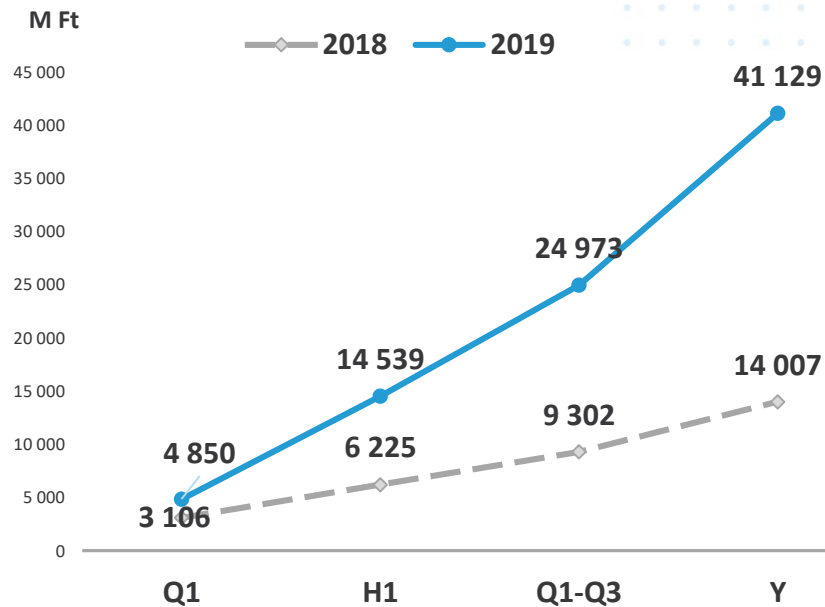
Éves változás:
188%

2019. ÉVI ÁRBEVÉTEL

ÁRBEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUSONKÉNT

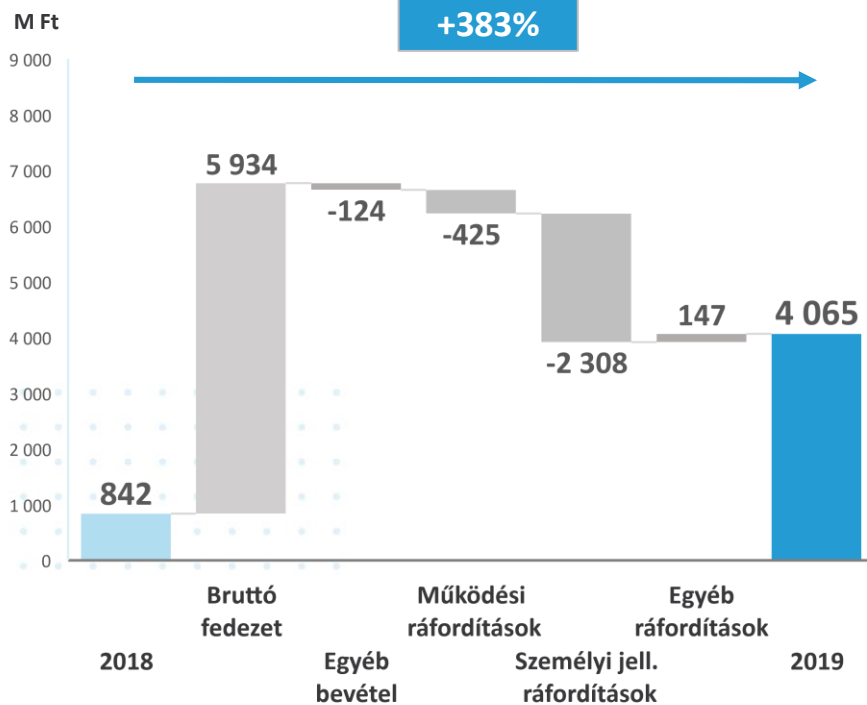


ÁRBEVÉTEL NEGYEDÉVES BONTÁSBAN

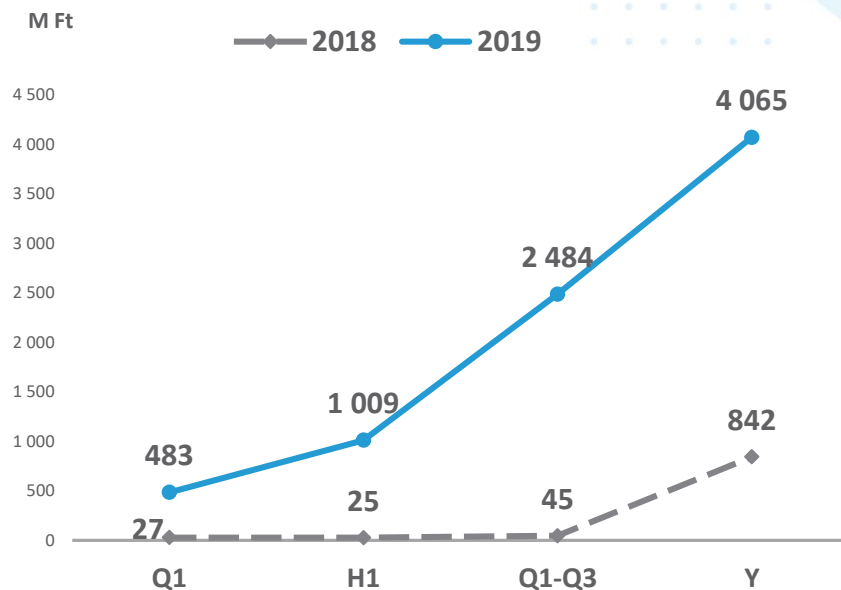


2019 EBITDA

EBITDA



EBITDA NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



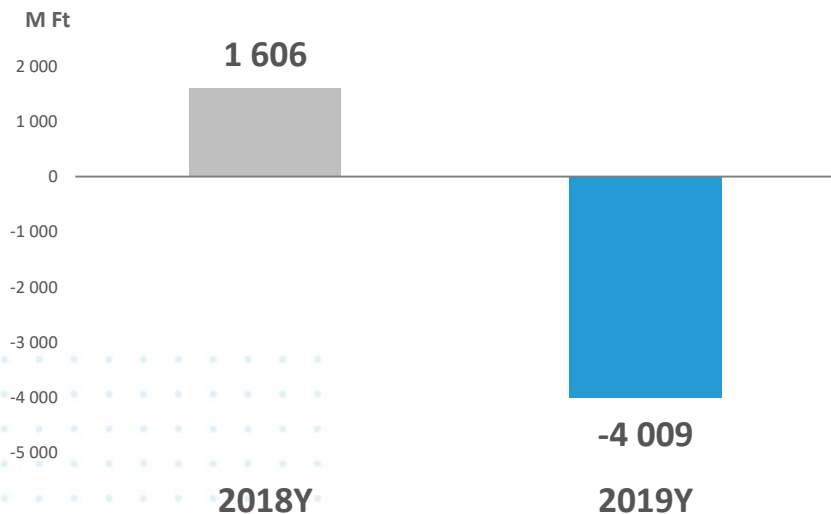
2019. EREDMÉNYKIMUTATÁS

4iG Nyrt (millió Ft)	2018	%	2019	%	2019/ 2018
Értékesítés nettó árbevétele	14 007	97%	41 129	99%	294%
Égyéb bevételek	480	3%	356	1%	74%
Bevételek összesen	14 488	100%	41 485	100%	286%
Eladott áruk és szolgáltatások	8 938	65%	30 126	81%	337%
Működési ráfordítások	1 425	10%	1 850	5%	130%
Személyi jellegű ráfordítások	3 071	23%	5 379	14%	175%
Egyéb ráfordítások	212	2%	65	0%	31%
Működési költségek	13 646	100%	37 420	100%	274%
EBITDA	842		4 065		483%
Értékcsökkenés és értékvesztés	601		737		123%
Pénzügyi műveletek eredménye	-21		-8		39%
Adózás előtti eredmény	219		3 320		1 516%
Jövedelemadók	117		493		421%
Adózott eredmény	102		2 827		2 774%

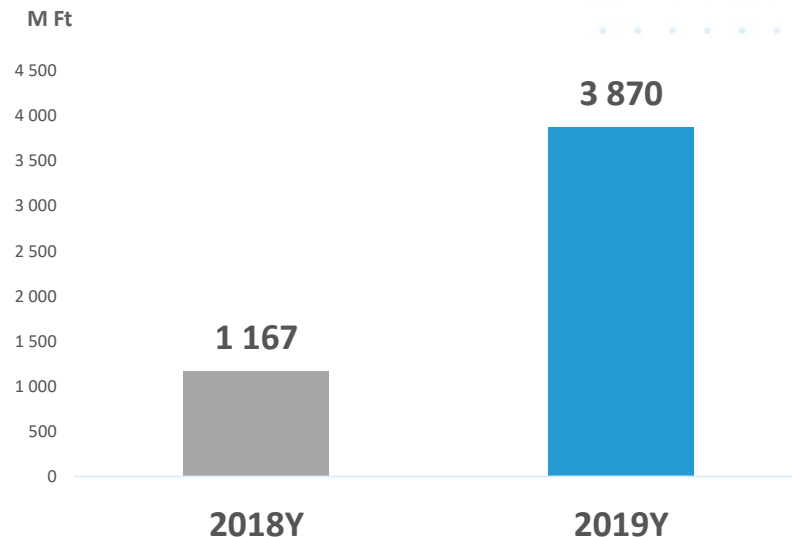
- A hardver és szoftver értékesítéshez nincs szükség jelentős munkaerő és szolgáltatás igénybevételre
- Az IFRS szabályok (IFRS 16) változásnak megfelelően a hosszútávú lízinget és bérletet eszközként kell nyilvántartani 2019. évtől. Az átsorolási hatás az EBITDA-ra: ~320 m Ft, ami jellemzően gépjármű- és irodabérletet jelent
- A forgalom növekedésének megfelelően a létszám is folyamatosan bővült, a 2018-as év végi 376 főről 2019 év végére közel 600 főre nőtt

PÉNZÜGYI MUTATÓK

NETTÓ ADÓSSÁG*



MŰKÖDŐ TŐKE**



*Nettó adósság: céltartalékokkal és hosszú távú lízingsel, bérlettel (IFRS16), nem tartalmazza a garanciákat és értékpapírokat

**Működő tőke=Forgóeszközök - Rövid lejáratú kötelezettségek

NYILATKOZAT

„JELEN TÁJÉKOZTATÓT A 4IG NYRT. KÉSZÍTETTE (SZÉKHELYE: 1037 BUDAPEST, MONTEVIDEO UTCA 8.). JELEN TÁJÉKOZTATÓ KIZÁRÓLAG TÉNYSZERŰ INFORMÁCIÓKAT ÉS ÉSSZERŰ KALKULÁCIÓKON ALAPULÓ ÉSSZERŰ KÖVETKEZTETÉSEKET TARTALMAZ, AMELYEKET AZ ARRA JOGOSULTAK A VONATKOZÓ JOGSZABÁLYI KÖTELEZETTSÉGEKNEK MEGFELELŐEN HOZTAK NYILVÁNOSSÁGRA. JELEN TÁJÉKOZTATÓ A TPT. (A TŐKEPIACRÓL SZÓLÓ 2001. ÉVI CXX. TÖRVÉNY) 5.§ (1) BEKEZDÉS 9. PONTJA ÉRTELMEBEN NEM MINŐSÜL „BEFEKTETÉSI AJÁNLÁSNAK” ÉS A BSZT. (A BEFEKTETÉSI VÁLLALKOZÁSOKRÓL ÉS AZ ÁRUTŐZSDEI SZOLGÁLTATÓKRÓL, VALAMINT AZ ÁLTALUK VÉGEZHEŐ TEVÉKENYSÉGEK SZABÁLYAIRÓL SZÓLÓ 2007. ÉVI CXXXVIII. TÖRVÉNY) 4.§ (2) BEKEZDÉS 8. PONTJA ALAPJÁN NEM TARTALMAZ BEFEKTETÉSI ELEMZÉSRE, PÉNZÜGYI ESZKÖZRE, TŐZSDEI TERMÉKRE VAGY ANNAK KIBOCSÁTÓJÁRA VONATKOZÓ OLYAN ELEMZÉST, JAVASLATOT VAGY MÁS INFORMÁCIÓT, AMELYNEK NYILVÁNOSSÁGRA HOZATALA ÖNMAGÁBAN, VAGY BÁRMELY MÁS MÓDON BEFOLYÁSOLHATJA A BEFEKTETŐT, HOGY SAJÁT VAGY MÁS PÉNZÉT, EGYÉB VAGYONTÁRGYÁT RÉSZBEN VAGY EGÉSZBEN A TŐKEPIAC HATÁSAITÓL TEGYE FÜGGŐVÉ. A 4IG NYRT., VALAMINT KÉPVISELŐI NEM VÁLLALNAK FELELŐSSÉGET A JELEN TÁJÉKOZTATÓ ADATAIBÓL LEVONT KÖVETKEZTETÉSEKEN ALAPULÓ BEFEKTETÉSI DÖNTÉSEKÉRT, AZOK HÁTRÁNYOS JOGI KÖVETKEZMÉNYEIÉRT, ILLETVE PÉNZÜGYI VESZTESÉGEKÉRT.”

4iG

H-1037 Budapest, Montevideo u. 8.

Tel: +36 1 270 7600

Fax: +36 1 270 7679

www.4ig.hu